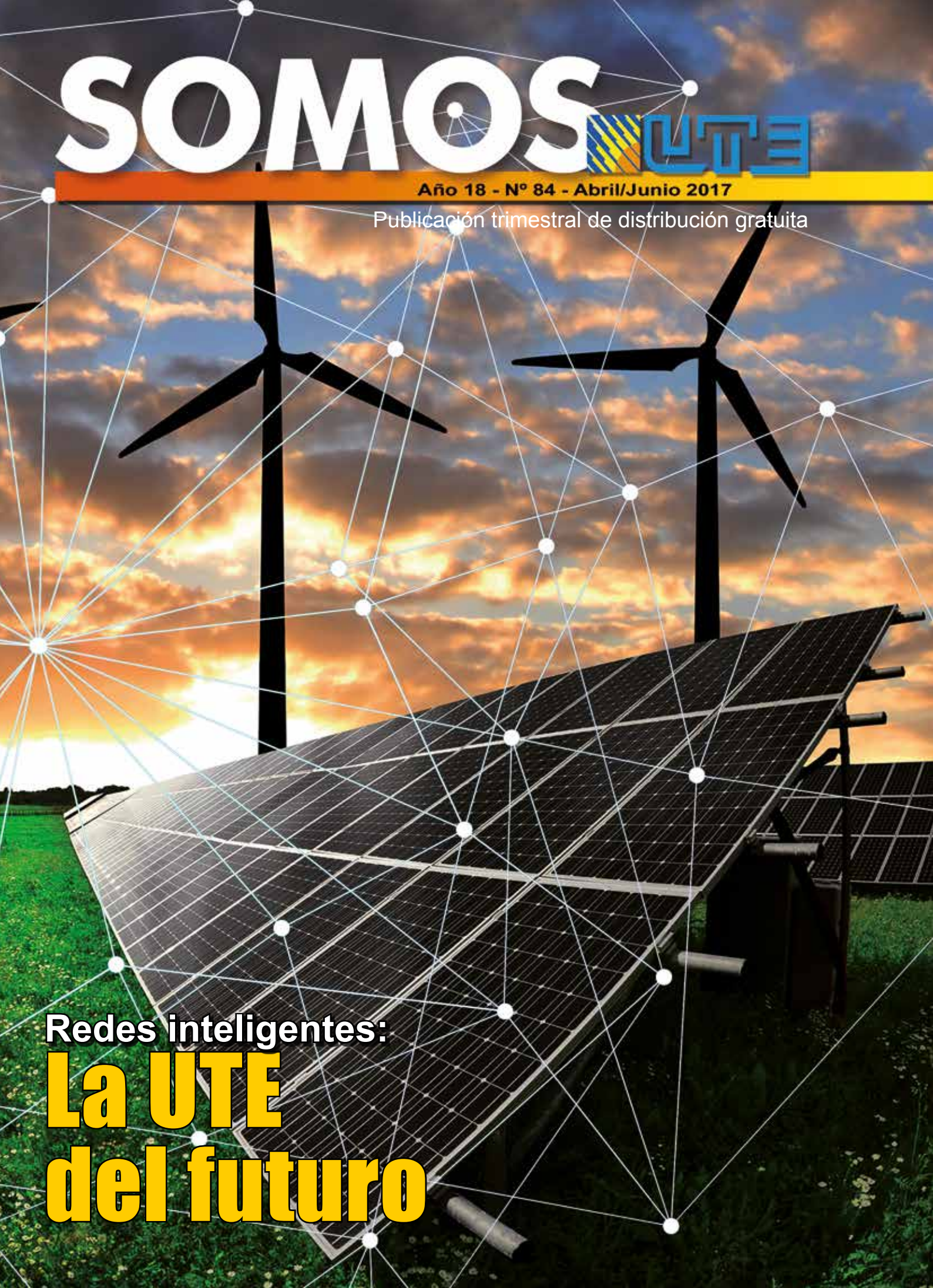
SOMOS UTE

Año 18 - Nº 84 - Abril/Junio 2017

Publicación trimestral de distribución gratuita



Redes inteligentes:

La UTE del futuro

Fotocomposición:
"Redes Inteligentes: La UTE del futuro"

#84

sumario

Editorial	3
Proyecto Redes Inteligentes	5
Crece el transporte eléctrico	9
Movilidad eléctrica en empresas	10
Congreso de energía eólica	12
Luces para Aprender	14
Túnicas en Red	16
Parque Eólico Palomas	18
UTEBUS	19
Beneficios para el sector lácteo	20
Expediente electrónico en ANC	21
Nuevas cámaras con apoyo de UTE	22
Depósito Sustentable	24
25 años de Convención Comercial	27
Visita para conocer experiencia en generación eólica	34
Jornadas TIC	35
XV Jornadas de Distribución	37
TIC: Concientizando en seguridad	39
Disminución de exceso de velocidad en flota	42
Control Eléctrico de Estabilidad en flota	45
Charla Néstor Ganduglia	47
Historias: Walter Silva Martino	48
Rubén Dal Monte	50
Gente Amiga	53
Revoltijo	57
Entre Nosotros	58
APF	60
Sociales	61
Agradecimientos	63

Agradecemos a quienes colaboraron en la edición de este número con el aporte de notas, sugerencias, fotografías e ilustraciones

Edita: Área de Recursos y Negocios Conexos **Redactora Responsable:** Silvia Bortagaray **Coordinación General:** Ma. del Rosario Trigo. **Espacios: Informática:** Estrella Laurta. **Interesante:** Graciela Carrasco. **Niños:** Beatriz Kazakebichius. **UTE Artística e Historias Contadas:** Sandra Bottero.**Corresponsales:** Grisel Delgado (DyC Norte), Graciela Giumelli (DyC Oeste). **Armado:** Rosario Trigo. **Corrección:** S.Bortagaray y R. Trigo. **Apoyo Logístico:** Intendencia. **Diseño y Diagramación:** Propuesta Comunicación. **Impresión:** Mosca Hnos.- Depósito legal: 341.399.

Para comunicarte:somos@ute.com.uy G. S. Desarrollo de Personas, piso 2, vent. 210 Tel. 22001757 - 155 int.1307

Encuentros

En el cierre del año 2016, se fue concibiendo la idea de celebrar de una manera diferente y con mucha alegría lo que significaba llegar a la 25° Convención Comercial.

En ese transitar surgieron innumerables aportes para plasmar el acontecimiento en un evento especial. Y desde el primer momento surgió una definición simbólica referida a esos 25 años, que se asociaba con una sencilla pero poderosa palabra: “Encuentros”.

Encuentro como la acción de concordar o corresponder masivamente en un punto. Encuentro incluso como una palabra mágica llena de vida y de amor por lo vivido y de esperanza por lo que vendrá.

Encuentro, fue entonces la definición que dimos a esa Jornada o Convención 25° y que además trasladamos al título de un libro que diseñamos, donde muchos actores que hoy conviven o que construyeron la vida de esta empresa, tuvieron el gusto de dejarnos sus mensajes: “25 años de Encuentros de Comercial”.

Encuentros es una palabra de la poesía “lo he encontrado en el sendero. No turbó su ensueño el agua ni se abrieron más las rosas…”. Encuentros forma parte también de expresiones muy importantes de la vida ciudadana, basta en este sentido recorrer pasajes de la historia universal y muy particularmente la de nuestro país.

Estos encuentros, tuvieron una asociación muy especial desde el inicio, con los cambios, tal es así que el lema de la primera Convención fue concebido como “el cambio: un nuevo estilo”. Y en esta misma línea, aquello que surgiera como un estilo paso a ser lo cotidiano y ese sentir se refleja en expresiones como “25 años de cambios” o “25 años viviendo los cambios” que algunos compañeros titularon en sus artículos del libro citado.

Pero donde hay cambios, o donde se profesa el cambio, aparecen los desafíos y para ello, basta señalar una expresión brindada por nuestro Presidente Gonzalo Casaravilla en ocasión de la celebración: “Felicitaciones por estos primeros 25 años de Jornadas, son ocasiones de reconocimiento pero también de construcción. Mucho han hecho, pero mucho más será lo que deberemos construir.”

También es cierto, que el tiempo pasa y cuando se aporta y se edifica, parece que fuera incluso más rápido ese pasar. El Gerente General Carlos Pombo expresó para significar ese momento una frase no menor: “parece que fue ayer”, e inmediatamente agregó “porque Ustedes saben tan bien como yo que se necesita algo más que un producto fantástico, se necesita gente fantástica como Ustedes.”

Y sí; desafíos y concreciones; planteos y propuestas; planes y resultados, ilusiones y proyectos, a través de toda la actividad que se brindara en esos 25 años transcurridos. El Gerente de la Dirección Operativa, Héctor González Bruno expresaba con admiración ¡Los primeros en hacerlo! Y efectivamente, entiendo que es un orgullo, así como un sentimiento de identidad con la organización, que fuera en el año 1992, en el Hotel Nirvana donde se trazara un camino, una ruta, que Comercial impulsó, pero que la toda empresa inmediatamente la arraigó como una necesidad, como una vivencia: “Encuentros”.

Y donde hay encuentros, hay equipo, hay valores, hay construcción de identidad, hay sentir de pertenencia, hay reconocimientos, hay recuerdos, muchos recuerdos de hechos y fundamentalmente de personas, hay arengas, hay triunfos y hay sinsabores, pero hay por sobre todas las cosas gente.

Gente que ilusiona, gente que se expresa, gente que trasmite alegría, que festeja, “gente que ha resistido el olvido, gente que ha perdurado”.

Como un recuerdo de estos “Encuentros”, y como un reconocimiento a quienes pudieron reflejar en frases sencillas una expresión de sus sentimientos, nos gusta repetir aquello que ya está escrito: “El recuerdo, a veces, se puede tocar.”

Desde el Área Comercial, el agradecimiento a todos aquellos que hicieron posible con sus mensajes, con su presencia y participación, y por sobre sobre todas las cosas con su corazón, que estos primeros 25 años de “Encuentros” se celebraran en un entorno de alegría, de confraternidad y de desafíos.

¡Salud a Comercial y también a toda UTE! 25 años “parece que fue ayer”, pero 25 años tienen historia, hitos alcanzados y tienen la fuerza de un equipo en superación continua.

Cr Luis Margenat
Gerente Área Comercial

editorial

Nuevos desafíos

El Proyecto Redes Inteligentes (PRI) pasa a su fase I

El Directorio dio luz verde a un nuevo paso del Proyecto priorizado Redes Inteligentes aprobando la nómina de los responsables de ejecución de los objetivos del Plan Director y ampliando la estructura organizativa necesaria para llevar adelante las acciones identificadas.

¿Por qué surge la necesidad de un proyecto de este tipo?

En Uruguay protagonizamos un cambio de la matriz energética que profundiza el uso de tecnologías de generación no convencionales como son los aerogeneradores y los paneles fotovoltaicos. En el primer semestre de 2017, más del 30% de la energía eléctrica consumida en el Uruguay, provino del viento y del sol. Esto supone un nuevo desafío: la energía generada por esas fuentes, varía de un instante a otro según los caprichos del viento y las nubes. La UTE debe prepararse a gestionar esta energía aleatoria, adaptando los automatismos utilizados para la gestión óptima de sus Redes.

El abaratamiento de los costos de estas tecnologías desencadenó la aparición de la microgeneración en las redes de Baja Tensión, como solución comercialmente viable. Instalando paneles fotovoltaicos sobre el techo de su casa, el consumidor se vuelve también productor de energía, vendiendo a UTE sus excedentes. A junio de 2017, ya son 350 prosumidores conectados a nuestras Redes, creciendo año tras año a tasas que rondan el 80%!

Este nueva realidad en el campo de la generación nos lleva a pasar del paradigma clásico del negocio eléctrico en el que la “oferta (generación) sigue a la demanda” a su recíproco en el que la “demanda seguiría a la oferta”.

Pasar del paradigma 'La oferta sigue a la demanda'
al de 'La demanda sigue a la oferta'
Siglo 20
Finales de Siglo 21
Sistema de energía no sostenible
Sistema de energía sostenible
Fuentes de energía centralizadas
Fuentes de energía distribuida

El cliente del futuro será también productor de energía. Hoy ya son 350 y crecen de forma exponencial.

¿Cómo gestionaremos el suministro de energía eléctrica en los años venideros?

El Proyecto de Redes Inteligentes fase I: objetivos de los próximos 24 meses

El componente más novedoso de esta fase del Proyecto es la universalización de la comunicación de UTE con sus Clientes, a través del intercambio cotidiano de datos sobre el estado de situación del suministro. La plataforma de comunicación necesaria utilizará la infraestructura de ANTEL de modo de aprovechar al máximo las capacidades de la infraestructura de esta última. A su vez el proyecto buscará potenciar la comunicación con nuestros Clientes, a través de las redes sociales integrándolas a los mecanismos de contacto ya existentes.

Por otra parte, el Proyecto apunta a fomentar el uso eficiente de la energía eléctrica a costos competitivos en la movilidad eléctrica, la climatización de ambientes, el calentamiento del agua sanitaria, la cocción, y todo tipo de proceso productivo, entre otros.

La generación a partir de paneles fotovoltaicos o aerogeneradores en Baja Tensión y en Media Tensión implica una puesta al día en la forma de operar las Redes. La sostenibilidad de la calidad del servicio y del producto requiere también el desarrollo de nuevos automatismos que permitirán además maximizar la eficiencia y la protección del equipamiento de nuestra Redes. Las acciones relacionadas con el desarrollo de estas funciones avanzadas de operación también están abarcadas por este Proyecto.

Organización

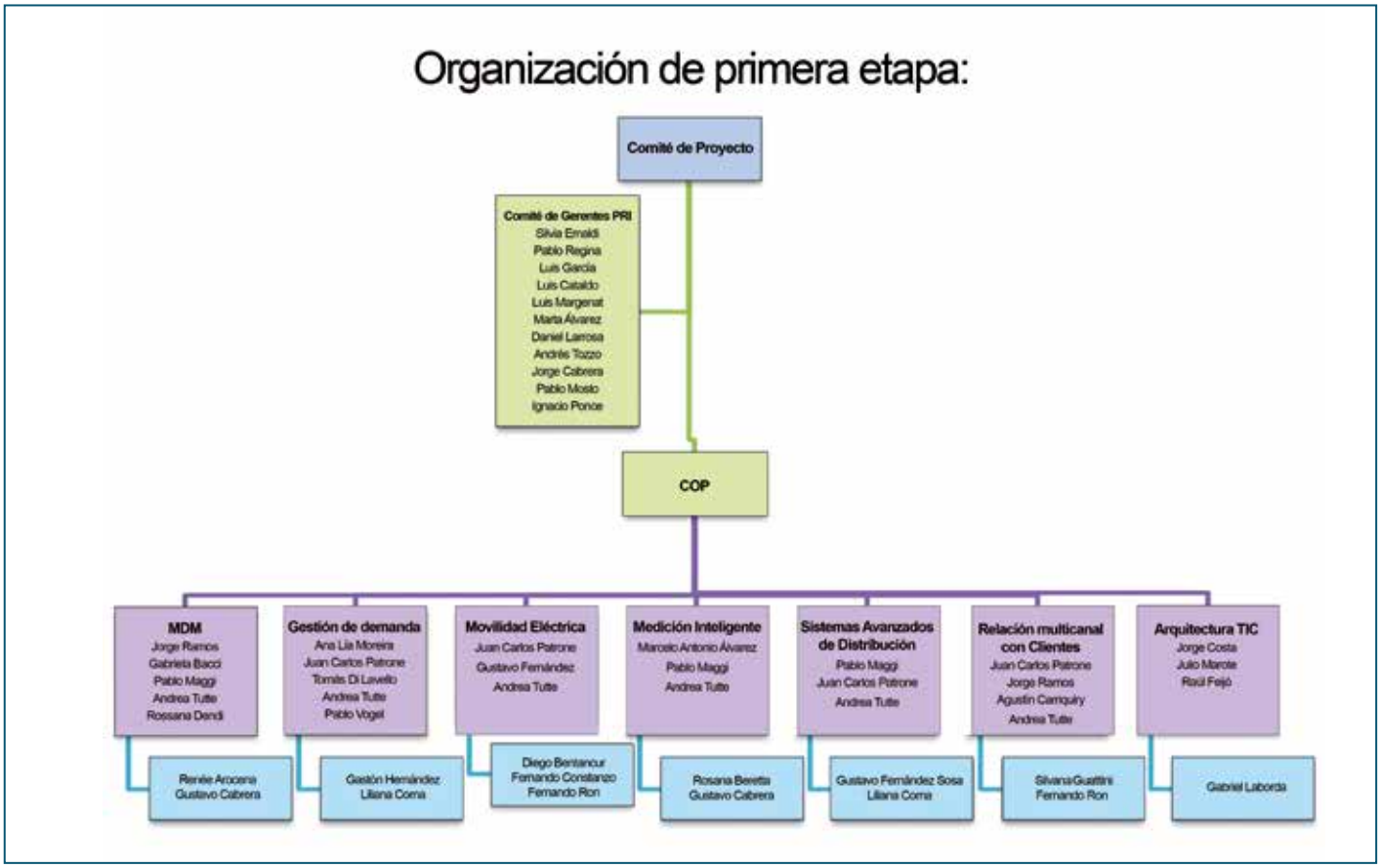
En esta primera fase el PRI se compone de 7 proyectos con los siguientes objetivos primarios:

1) Medidor Básico Inteligente

Meta 2017 – 2018: La meta a cumplir en esta fase es la puesta a punto de un sistema de gestión de medidores y el despliegue correspondiente de 100.000 medidores ya adquiridos a las firma KAIFA. Este proyecto debe cumplir con el objetivo del Plan Director que consiste en la definición, adquisición, implementación y despliegue de 600.000 medidores inteligentes en los próximos 5 años.

Estos equipos permitirán recibir de forma continua información sobre el perfil de tensión suministrado al cliente, así como el registro de su curva de demanda en energía activa y reactiva. El sistema proporciona además alertas en tiempo real sobre problemas en la calidad de suministro (corte de energía) o sobre intentos de manipulación no autorizados del medidor instalado. La potencia contratada podrá ser gestionada remotamente.

Por consiguiente la puesta en marcha de este sistema supone un avance en la automatización de los procesos de Ciclo Comercial y de Resolución de Incidencias.



2) MDM – Gestión de Datos del Medidor
Los datos recibidos de forma automática de los MBI implica la necesidad de desarrollar un sistema de validación de los mismos. El sistema de gestión de datos de medidores (Meter Data Management en su denominación inglesa) cumplirá esa función preparando los datos que serán utilizados en los sistemas de comercial y de distribución de UTE.

El MDM asegurará el tratamiento de las medidas, alarmas y otros eventos para su procesamiento posterior por las unidades responsables de la facturación, el mantenimiento de los medidores o la operación de la red entre otros.

¿De qué manera responder a las exigencias de nuestros clientes para poder acceder a una energía de buena calidad a un costo óptimo?

3) Gestión de Demanda
El objetivo primario de la estructura de proyecto aprobada apunta a la implantación del Plan Termotanque Inteligente. Este Plan radica en el desarrollo, instalación y monitoreo de un sistema de controladores remotos que supervisa minuto a minuto el uso de termotanques en 800 hogares. El dispositivo mide el consumo del termotanque y permite conectarlo o desconectarlo en situaciones u horarios acordados con el Cliente. La meta del año 2017 consiste en el despliegue de 800 dispositivos, el registro sistemático minuto a minuto de los consumos y el estudio de patrones de uso del agua caliente sanitaria en hogares. Estos insumos permitirán definir productos comerciales de valor agregado para los Clientes cuyo lanzamiento se prevé para 2018.

El gran potencial que representa el desarrollo de la gestión de la demanda ya ha dado otros dos productos:

- las “ofertas de oportunidad” que consisten en ofrecer a la industria en ciertas horas rebajas de hasta el 60% en el costo de la energía.
- La Tarifa Redes Inteligentes que ofrece al Cliente un valor de la energía variable hora a hora en función del costo marginal de generación y del bloque horario (valle, llano y punta) en el que la consume.

¿Qué servicios de valor agregado ofrecemos?

4) Movilidad eléctrica
Este Proyecto tiene como objetivo el desarrollo de la movilidad eléctrica en el Uruguay.

Sus ejes de trabajo están orientados:

- En promover una política de gobierno que facilite mediante exoneraciones fiscales el desarrollo del mercado local.
- Incidir en los representantes de marcas de automóviles para promover la oferta de vehículos eléctricos en Uruguay.
- Asegurar la aplicación de una norma de los dispositivos de recarga de los automóviles.
- Desplegar una red de recarga semi rápida y rápida en las principales rutas nacionales y centros de recarga en la ciudades.
- Definir productos (tarifas) para la movilidad eléctrica.

- Desarrollar en prioridad el transporte público en ómnibus y taxis eléctricos así como en flotas de empresa.
- Desarrollar e implantar un sistema de gestión de recargas de vehículos tanto para la flota de UTE como para terceros, asegurando la gestión de la red pública de carga.

¿Cómo responder a las expectativas de los clientes sobre la personalización del servicio que le brindamos?

5) Relación multicanal con Clientes
El proyecto tiene el siguiente alcance:

- Identificar las instancias de comunicación necesarias con el cliente para construir una relación de confianza mutua.
- Diseñar los canales de atención para que la experiencia del cliente sea única y coherente cuando interactúa con UTE.
- Lograr alcanzar las premisas de atención al cliente en todos los canales.
- Desarrollar una central de notificaciones a clientes que abarque todos los procesos en que el cliente interactúa con UTE (trámites comerciales relacionados al ciclo comercial, suscripción a servicios relacionados con el ciclo, productos comerciales, solicitudes de suministro, etc.)

¿Cómo hacer más eficiente el uso de la infraestructura de Red?

6) Sistemas Avanzados de Distribución
Esta iniciativa abarca la unificación de los SCADA de Distribución, el desarrollo de sistemas de automatización de la Red y funcionalidades avanzadas de los sistemas de Gestión de Activos y de Operación de las Redes de Distribución.

Sistemas Avanzados de Distribución

Esta iniciativa abarca la unificación de los SCADA de Distribución, el desarrollo de sistemas de automatización de la Red y funcionalidades avanzadas de los sistemas de Gestión de Activos y de Operación de las Redes de Distribución.

La optimización del uso de la infraestructura de Red requiere un mayor conocimiento sobre la energía demandada y generada en todos sus niveles. La instalación de automatismos recibiendo en tiempo real, medidas y eventos de sensores ubicados en la Red, permitirán la regulación automatizada de las tensiones de nodo y una mayor capacidad de reconfiguración automática de anillos de Media Tensión frente a diversos tipos de eventos aleatorios. Los operadores de los CMD tendrán a disposición herramientas más precisas de ayuda a la decisión para mejorar a su vez la calidad del servicio y del producto, así como minimizar pérdidas.

Arquitectura de TIC

Este Proyecto asegura el soporte técnico en forma transversal a todos los proyectos anteriormente citados. Tiene también el cometido de crear una visión convergente sobre la arquitectura tecnológica de las herramientas a poner en servicio. Adicionalmente, deberá identificar las necesidades relacionadas con la seguridad de la información.

Conclusión

Este Proyecto logrará avanzar en el control de variables que permitirán el desarrollo de nuevos servicios de valor agregado para nuestros Clientes, adelantándose así, a la transformación ineluctable de nuestro negocio.

El desarrollo de productos comerciales por uso final, posibilitará gestionar la demanda, utilizando de forma óptima las Redes y la generación disponible.

Apostando al futuro

Crece el transporte eléctrico con el soporte de UTE

Se presentaron los nuevos taxis y Casaravilla anunció la próxima inauguración de una nueva estación de recarga

Fueron presentados siete nuevos taxis eléctricos, de un total de 20 que comenzarán a circular por Montevideo en los próximos días y que se sumarán a los cuatro que ya venían trabajando bajo esta modalidad. UTE anunció que en breve se dispondrá de una estación de recarga de baterías con capacidad para alimentar cuatro vehículos simultáneamente y que ofrecerá una tarifa especial a los taximetristas.

En el acto de presentación de los nuevos taxis, el presidente de UTE Gonzalo Casaravilla aseguró que la empresa eléctrica está en condiciones de ser el proveedor confiable y eficiente de la energía necesaria para el funcionamiento de estos vehículos y para todo el transporte eléctrico que se vaya incorporando.

Actualmente hay más de cien vehículos eléctricos circulando en el país, entre la flota de UTE, los taxis, el ómnibus que utiliza esta modalidad y algunas unidades particulares.“El rol de UTE es proveer la energía necesaria para el funcionamiento de estos vehículos. Hace poco inauguramos en una estación de servicio de ANCAP el primer punto de recarga de la ruta eléctrica que va a unir Colonia con el Chuy, en el marco de lo que será la red nacional de recarga de autos eléctricos que instalará UTE en todo el país”, recordó Casaravilla.

El nuevo centro de recarga estará emplazado en la intersección de Bulevar Batlle y Ordóñez y Juanicó y tendrá cuatro puntos de carga, los que se sumarán al ya existente en la estación situada en las proximidades del Palacio de la Luz. “UTE está presente, tiene claro que su misión es prestar ese servicio y para eso estamos trabajando. Hace 105 años que la empresa suministra la energía eléctrica para el desarrollo del país y no tengan ninguna duda de que será la que suministre la energía necesaria para la evolución hacia el transporte eléctrico”, puntualizó el titular de UTE.

Los taxis que se incorporan lo hacen en la misma modalidad que los anteriores, con un aporte de UTE de 10.000 dólares por unidad como estímulo para el desarrollo de esta tecnología. La experiencia, según los propietarios de los taxis que hace más de un año están trabajando, es muy positiva.

Comunicación Corporativa y Responsabilidad Social

Llegó el momento

Movilidad eléctrica en empresas

Están dadas las condiciones para que las empresas inviertan en vehículos eléctricos asegurando su rentabilidad.

Las empresas uruguayas que tienen flota de vehículos pueden empezar su transición hacia la movilidad eléctrica porque hoy ya están diseñados los instrumentos que permiten hacer ese cambio de manera económicamente rentable.

Así lo consignó el director del Proyecto Redes Inteligentes de UTE, Eduardo Bergerie Pagadoy, quien agregó que esta tecnología, además, llegó a su punto de madurez. “El vehículo eléctrico puede sustituir hoy al de combustión interna con prestaciones iguales o superiores. Estamos frente a vehículos incluso de mayor calidad”, argumentó.

“Este es el momento para que las empresas tomen esta decisión”, dijo Bergerie. El menú de instrumentos que están a disposición para hacer rentable la inversión incluye exoneraciones impositivas: la Tasa Global Arancelaria, que es la tasa de importación de vehículos extrazona, está en cero para los utilitarios eléctricos, en el caso de utilizar los beneficios contemplados en la Ley de Inversiones. A esto se agrega la exoneración del IMESI y además se pueden lograr beneficios en el pago del IRAE.

Con una utilización de 80 kilómetros diarios, un vehículo ya es rentable teniendo en cuenta esas exoneraciones y beneficios, explicó Bergerie. “Y puede ser incluso con una menor utilización si la empresa presenta además algún proyecto de inversión que tenga que ver con la eficiencia energética, pudiendo llegarse incluso a acceder a vehículos eléctricos prácticamente al mismo costo de uno a combustión interna”, añadió.

El presidente de UTE, Gonzalo Casaravilla, dijo en el evento “Electromovilidad: una oportunidad para su empresa”, que se celebró a fines de mayo, que “estamos levantando todas las barreras” que podían existir para la incorporación de esta tecnología. El jerarca afirmó que el país dispone de la energía eléctrica necesaria para el pasaje de todo el transporte a electricidad.

“El cambio de la matriz en ese sentido es funcional a esta transformación, además de contribuir al cuidado del medio ambiente. La energía la tenemos, estamos trabajando en una política comercial para que ésta esté al alcance de los clientes.El futuro es eléctrico, estamos construyendo el futuro”, subrayó Casaravilla.

La ministra de Industria, Energía y Minería, Carolina Cosse, anunció en el mismo evento que esa cartera presentó al Ministerio de Transporte y Obras Públicas (MTOP) un borrador para sustituir el actual Fideicomiso del Gasoil, que regula el precio del transporte público, por otro que se base en los kilómetros recorridos y no en el combustible utilizado, generando un nuevo estímulo a la movilidad eléctrica. El borrador será analizado en conjunto con el Ministerio de Economía y Finanzas, la Intendencia de Montevideo y el MVOTMA.

Además de la creación de la primera Ruta Eléctrica que estará pronta el año próximo alcanzando las principales rutas nacionales y que este año ya unirá Colonia con el Chuy, UTE dispone de personal altamente calificado en todo el territorio para asesorar a las empresas sobre las opciones más convenientes (vehículos, modos de carga, tarifas, potencia contratada, etc.).

La nueva energía

Congreso de energía eólica

Luego del cambio de la matriz, es el tiempo de la gestión de la demanda dijo Casaravilla en Congreso de Energía Eólica

Después de tres años de "revolución", en los que el país cambió su matriz de generación hacia las energías renovables, éste es el tiempo de la "gestión de la demanda" para garantizar cada vez mayor calidad y eficiencia en el servicio, dijo el presidente de UTE, Gonzalo Casaravilla.

Para eso, el ente cuenta con nuevas herramientas en aplicación de "la inteligencia" en la gestión de la red eléctrica, lo que le permite poner sobre la mesa "ofertas de oportunidad" a sus clientes. Los medidores inteligentes y la posibilidad de "almacenar" la energía son la base de este nuevo escenario y abren el camino para acuerdos con hogares o empresas a fin de utilizar la energía en los horarios más convenientes y así bajar costos tanto para UTE como para los particulares.

Uruguay incorporó en tres años 1.262 MW de potencia eólica. A fin de 2017 los aerogeneradores aportarán al sistema 1.500 MW. El país pasó de 1% de energía eólica sobre el total generado en 2013, a 22% en 2016 y llegará a 31% en 2017, considerando incluso el autoconsumo. "Hay momentos en que la generación eólica es mayor que la demanda. Eso lo tenemos previsto, lo estamos gestionando", dijo Casaravilla.

Modificar hábitos de consumo

Al hablar en el III Congreso Latinoamericano de Energía Eólica que se celebró los días 12 y 13 de junio en el LATU, Casaravilla ofreció varios ejemplos de acciones que UTE ya ha tomado o está instrumentando para gestionar la demanda. Una de ellas es el "traslado de hora", según el cual "modificamos un hábito de consumo y, con la posibilidad de almacenamiento, logramos un beneficio", de una forma similar a la que ya existe con la "tarifa inteligente".

El titular de UTE puso el siguiente ejemplo: "En un parque eólico de 50 MW podríamos generar un ahorro de unos 2,7 millones de dólares anuales por adaptar el consumo al óptimo y almacenar en el sistema". Para esto se debería mover el horario de consumo de energía de los clientes de acuerdo a una conveniencia mutua, "en vez de consumir en forma directa".

En el plano doméstico, recordó el "Plan recambio de termotanques", a través del cual el ente estatal incentivó la compra de calefones Clase A (mayor eficiencia), haciéndose cargo de una parte del costo. "¿Por qué hicimos esto? –preguntó Casaravilla-. Porque el 35% del gasto de energía eléctrica en el hogar es para calentar agua. Es entonces una oportunidad enorme de usar la capacidad de almacenamiento de nuestros clientes para hacer gestión de la demanda", se respondió.

"Estamos buscando un modelo de negocio en el cual tanto el cliente como UTE tengan un beneficio. Imaginemos que un sábado al mediodía, en que todos quienes tienen tarifa doble horario tienen sus calefones encendidos porque es el tramo más barato, tengamos la necesidad de reducir consumo porque tuvimos un problema y podamos pedir a esos clientes que apaguen sus calefones. Eso puede ser 200 MW instantáneos (de ahorro) para poder gestionar. Eso es gestión de la demanda", puntualizó.

El jerarca también se refirió a otra forma de gestión de la demanda que consiste en las "ofertas de oportunidad de energía" para el sector industrial. "Desde el año pasado tenemos un plan piloto por el cual hay 34 industrias a las cuales los viernes les decimos: si la semana próxima consume en tal horario, UTE le vende la energía con el 60% de descuento en ese horario. Eso está funcionando. Estas industrias han trasladado su demanda y han hecho un buen negocio con eso y UTE también", subrayó.

La posibilidad de mejora no se agota en el comportamiento de los clientes. Casaravilla también se refirió a las posibilidades de actuar sobre la tensión, con cambios a nivel de distribución. Por este mecanismo "podemos pensar en una baja de 10% en la demanda. Eso también es el futuro", dijo el titular de UTE.

Laboratorio de la realidad

Por su tamaño y sus características, y también por el hecho de que UTE sea una empresa estatal y verticalmente integrada –abarca desde la generación a la comercialización de la electricidad- "Uruguay es un laboratorio de la realidad" para todo el mundo, sostuvo Casaravilla.

En su presentación sobre "La nueva energía y las ofertas de oportunidad en el sector eléctrico", el presidente de UTE historió el proceso de cambio de la matriz energética y sus beneficios para el país.

"La Nueva Energía es el resultado de una nueva matriz de generación"

Luces para aprender

Saldando una deuda social

Se firmó la ampliación del convenio entre OEI, UTE y Elecnor, dando inicio a la segunda etapa de Luces para Aprender.

Luces para Aprender viene a saldar una deuda con sectores de la sociedad que estaban discriminados en el acceso a la electricidad, dijo el director de la Organización de Estados Iberoamericanos para el Mercosur y Uruguay, Ignacio Hernaiz, en el acto de firma de la Adenda que amplía el alcance original del proyecto.

Con la firma de esta ampliación al convenio suscrito en 2014, la Organización de Estados Iberoamericanos (OEI), UTE y la Fundación Elecnordieron inicio formal a la segunda etapa del programa Luces para Aprender, que permitió la electrificación y conexión a internet de todas las escuelas del interior del país que no tenían acceso a la energía eléctrica. Esto se hizo posible mediante la colocación de paneles solares fotovoltaicos en esos centros educativos y Uruguay pasó a ser así el único país de América Latina con el 100% de sus escuelas electrificadas.

Con la firma de este complemento, los paneles disponibles a partir de la llegada de la electricidad a través de la red de UTE a muchas de esas escuelas, serán instalados en hogares o emprendimientos productivos con determinadas características, además de centros educativos. Lo que se busca con este paso es contribuir a una mejora en la calidad de vida y la eficiencia energética a familias y emprendimientos del medio rural, así como apoyar la formación técnica de las futuras generaciones.

En el acto de firma participaron el director de Elecnor, Jorge Ballester, el director de OEI-Mercosur-Uruguay, Magister en Educación Ignacio Hernaiz y el presidente de UTE, Ing. Gonzalo Casaravilla.Tomaron parte además los directores de UTE A/C Walter Sosa y Prof. José Amy y el gerente general interino Ing. Jorge Cabrera.

Ballester destacó al proyecto como un ejemplo de colaboración entre el Estado, los particulares y una organización internacional como OEI. El directivo español subrayó que Luces para Aprender es “un programa vivo”, que en su segunda fase contribuirá a la igualdad de oportunidades de familias y empresas del medio rural.

Hernaiz, por su parte, valoró el papel de UTE en el proyecto y resumió los ejes de la segunda etapa cuyo inicio se formalizó con la firma de la Adenda: llegar a casas de familia del entorno de las escuelas que fueron alcanzadas en la primera etapa, a emprendimientos comunitarios de interés social y en esta instancia a la UTEC Durazno, donde se instalarán equipos para la formación de estudiantes en carreras tecnológicas.

Uruguay es en la actualidad el único país de Latinoamérica que cuenta con el 100% de su escuelas electrificadas y con conexión a internet, recordó Hernaiz. Esto reviste una particular importancia porque “las dificultades en el acceso a la educación son una forma de discriminación en esta región”, argumentó. Lo que hace Luces para Aprender “fortalece una educación de calidad”, con lo cual “estamos saldando una deuda social”, dijo el experto.

UTE da sustentabilidad al proyecto

El objetivo de alcanzar el 100% de electrificación en las escuelas se cumplió en octubre de 2014, apenas unos meses después de iniciado el programa, dijo el presidente de UTE, Gonzalo Casaravilla. De las 82 escuelas rurales en las que fueron instalados los paneles fotovoltaicos, 14 accedieron después a la electricidad a través de las redes de UTE y 5 más están en el mismo proceso, con lo cual esos equipos quedaron liberados para esta segunda etapa.

El titular de UTE enfatizó que el ente “va a dar sustentabilidad a este proyecto” porque la filosofía del mismo “está en nuestro ADN”. Dijo que UTE va a encargarse del mantenimiento de las instalaciones pese a que éste tiene un alto costo por la dispersión de los equipos y aprovechó la instancia para remarcar el papel de la empresa pública: “Llegamos con la energía eléctrica a todos los rincones y al mismo precio para todos los clientes, independientemente de donde estén, porque esa es nuestra misión. Esto hay que tenerlo en cuenta cuando se comparan números con otras realidades”, argumentó Casaravilla.

Luces para Aprender es una iniciativa de la OEI, aprobada en la XXII Conferencia Iberoamericana de Ministros de Educación celebrada en Paraguay en 2011 y refrendada por los gobiernos de la región en la XX Cumbre Iberoamericana de Jefes de Estado y Gobierno de diciembre de 2012.

Cultivando

Túnicas en Red: el cambio desde los más chicos

Se lanzó el tercer año de Túnicas en Red, un programa que lleva la cultura del cuidado de la energía a escuelas y su entorno.

Se lanzó en abril la edición 2017 del programa Túnicas en Red, que se desarrolla en el marco de las políticas de responsabilidad social que UTE aplica y se orienta a promover el uso eficiente de la energía eléctrica en escuelas y hogares. El programa se enmarca en un acuerdo con el Consejo de Educación Inicial y Primaria, coordinando acciones con la Dirección Nacional de Energía (DNE) del MIEM e involucrándose con otros programas educativos como el Plan Ceibal.

Las actividades de Túnicas en Red comenzaron en 2015, teniendo un fuerte crecimiento en 2016, alcanzando a más de 100 escuelas de todo el país. En este 2017 se atenderá tanto a las escuelas que se integren por primera vez como a la continuidad del trabajo con las escuelas que ya integran el programa.

En el primer año de participación el programa brinda herramientas para la mejora de la gestión eléctrica de la escuela y hogares y a través de su metodología, fortalece las aptitudes de los niños en diferentes áreas: investigación, matemáticas, expresión oral y escrita, trabajo en equipo, entre otras. Al culminar las etapas del programa se realizará una selección de los mejores trabajos y sus autores serán premiados con una estadía en el Parque de Vacaciones de UTE y ANTEL, donde además realizarán la exposición de sus trabajos frente a un tribunal compuesto por todas las instituciones involucradas.

En el segundo año se apunta a profundizar en los conocimientos adquiridos y a promover la participación de las escuelas en el “Premio Nacional de Eficiencia Energética” que organiza la DNE.

Con las escuelas que forman parte del programa desde 2015, que participarán por tercer año consecutivo y que han demostrado un gran compromiso con el mismo, se apunta a una fuerte difusión del conocimiento tanto en la comunidad como en otras instituciones educativas, promoviendo la participación de los centros de Educación Secundaria y UTU en el “Concurso de Eficiencia Energética en UTU y Secundaria”, también del MIEM. De esta manera se busca lograr una complementación entre los diferentes programas institucionales que tienen el objetivo de promover la Eficiencia Energética en todo el territorio nacional.

En 2016, dos escuelas participantes de Túnicas en Red obtuvieron el 1er. Premio en las subcategorías Rural y Urbana, dentro de la categoría Educación del Premio Nacional de Eficiencia Energética. Fueron la Escuela Rural N° 144 (Estación Pedrera, Canelones) y la Escuela N° 114 Carlos Von MetzenVincenti (Empalme Olmos). También recibió una mención la Escuela Rural N° 7 (San Francisco, Paysandú).

“Cada vez brilla más”

La presentación de la edición 2017 de Túnicas en Red fue realizada por el gerente de Mercado de UTE, Juan Carlos Patrone, quien destacó la interacción de alumnos, docentes, padres y vecinos en el programa. “Lo que hacemos es acostumbrar a estudiantes y docentes a una metodología que es muy parecida a una auditoría energética, con un plan de trabajo en etapas que hay que cumplir”, indicó.

Patrone informó que en 2015 participaron 31 escuelas de 12 departamentos, mientras que en 2016 se llegó a 100 escuelas de 17 departamentos. En 2017, en el que por primera vez habrá escuelas que participan por tercer año consecutivo, “haremos foco en la difusión de la propuesta a hogares de los niños y los docentes”, añadió. El programa se cimenta en la participación de brigadas conformadas en cada escuela, compuestas por estudiantes, docentes, padres y comunidad. Este año, las brigadas participantes podrán conectarse y compartir información y experiencias a través de la plataforma CREA del Plan Ceibal.

El consejero de Primaria, Pablo Caggiani dijo que Túnicas en Red está asociado a uno de los desafíos de la escuela pública hoy, que “es construir ciudadanos capaces de vivir en un mundo que es bastante diferente a aquel del cual venimos. Trabajar en la eficiencia energética significa alinearnos a los desafíos que tiene la especie humana en materia de sustentabilidad y posibilidades de desarrollo”, apuntó.

Esto implica “cambios de hábitos cotidianos, que son muy difíciles” y por ello la institución escuela “tiene que empezar a plantearse otros desafíos”, sostuvo Caggiani. La labor en la escuela “genera una sinergia bastante interesante con el hogar en lo que tiene que ver con el cuidado de la energía eléctrica pero también con cambiar patrones de comportamiento en la comunidad”, expresó.

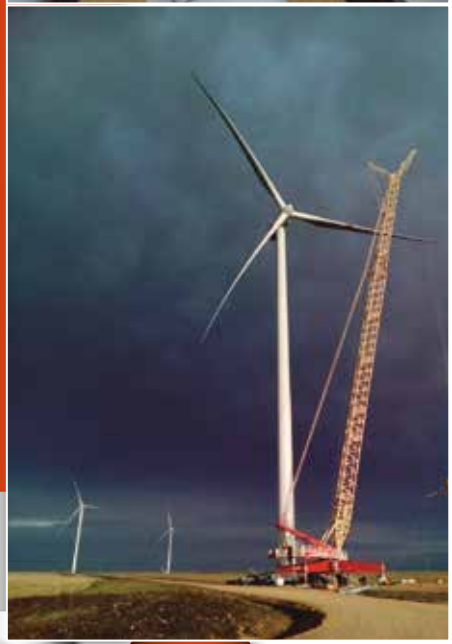
Olga Otegui, directora Nacional de Energía del MIEM, dijo por su parte que “el cambio cultural debe darse fundamentalmente en los niños”. Para eso, UTE y el MIEM trabajan en conjunto planificando la tarea en Primaria y en Secundaria. La jerarca destacó que en 2016 se batieron récords en materia de presentación de centros educativos al Premio Nacional de Eficiencia Energética y la mayoría de ellos son participantes de Túnicas en Red.

“Los cambios culturales vienen de abajo hacia arriba, y cuando digo abajo me refiero a estatura”, dijo el presidente de UTE Gonzalo Casaravilla, fundamentando la importancia del trabajo con los niños.

Explicó que pese a que en los últimos años se han mitigado las dificultades de abastecimiento de energía eléctrica que tenía el país, igualmente se redobló el esfuerzo en la promoción de la eficiencia energética.

Casaravilla destacó la integración de las familias al trabajo en el programa y la labor del equipo conformado por personal especializado de UTE en coordinación con la DNE y también reconoció la tarea de lo que llamó “nuestro socio estratégico”: el sistema educativo y en particular Primaria. Túnicas en Red es “una joyita que cada vez brilla más”, concluyó.

Comunicación Corporativa y Responsabilidad Social



Enrgía renovable

En marcha nuevo parque eólico

Comenzó a operar el Parque Eólico Palomas en el departamento de Salto; tiene una potencia de 70 MW.

Un nuevo parque eólico comenzó a generar energía eléctrica para la red de UTE. Se trata del Parque Eólico Palomas, construido bajo la modalidad de leasing y situado en el departamento de Salto, a la altura del kilómetro 526 de la Ruta 3, en las proximidades de la localidad de Saucedo.

Entregará 70 MW a la red, producidos por 35 aerogeneradores Vestas de 2 MW de potencia cada uno. El predio en el que está emplazado es propiedad del Instituto Nacional de Colonización (INC), que arrienda el lugar para el funcionamiento del parque.

El parque es propiedad de Nicefield SA. El contrato suscrito consta de tres aspectos básicos: 1) la construcción de la central eólica con sus 35 aerogeneradores y el edificio del Centro de Control; 2) la Operación y Mantenimiento de la central por un término de 10 años, con opción a dos prórrogas de 5 años; 3) las obras de Trasmisión necesarias para conectar el parque a la red de UTE (Subestación, más una línea de 150 kV y 6 km de longitud).

En esta modalidad de leasing, Nicefield S.A. fue la adjudicataria del proyecto, logrando el financiamiento y contratando la ingeniería y la ejecución de la obra. La inversión en la central propiamente dicha fue de aproximadamente 298 millones de dólares, siendo de UTE toda la energía generada por el parque. Las obras de conexión a la Red implicaron una inversión adicional de aproximadamente 3,7 millones de dólares.

El parque estuvo operando en modo de prueba desde el mes de febrero de este año y luego de finalizados todos los ensayos, el día 20 de mayo quedó en condiciones de inyectar su producción a la red. En este momento hay 44 parques eólicos, ya operativos o en proceso de instalación. Siete de ellos son propiedad de UTE o tienen su participación. El de Palomas es el primero que se construye y opera bajo la modalidad de leasing, por la cual UTE tiene la posibilidad de adquirir la propiedad de la central al llegar al mes 239 del contrato de leasing, que es a 20 años.

La potencia eólica disponible actualmente llega casi 1.300 MW, a lo que se suman casi 500 MW de energía solar fotovoltaica y biomasa. Uruguay es el país que ha tenido en los últimos años un más alto desarrollo de las energías renovables no convencionales en todo el mundo.

Comunicación Corporativa y Responsabilidad Social

Aprender jugando

UTEBUS II: diversión y aprendizaje sobre ruedas

El ómnibus recorrerá el país llevando la cultura de la eficiencia energética

UTE presentó el UTEBUS II, el ómnibus que es una herramienta educativa para generar conciencia sobre las buenas prácticas de utilización de la energía.

En una unidad de transporte colectivo acondicionada especialmente, niños y también adultos podrán viajar como si estuvieran en una nave espacial y conocer no sólo instalaciones de UTE en todo el país, sino también disfrutar en su interior de juegos táctiles, hologramas, videos 360° y experiencias de realidad virtual, todo centrado en el servicio de energía eléctrica y su uso eficiente en armonía con la naturaleza.

El UTEBUS ya lleva varios años recorriendo el país, pero en esta oportunidad se actualizó con atractivas prestaciones que incluyen juegos virtuales como Puzzle y Memory, un holograma que contiene breves descripciones de los distintos tipos de energía y un paseo virtual realizado a través de un drone visitando molinos de viento y una central hidroeléctrica.

El presidente de UTE, Gonzalo Casaravilla, enmarcó la actividad del UTEBUS en la labor de la empresa buscando la eficiencia y generando conciencia en la sociedad, pero fundamentalmente en los más pequeños acerca del cuidado de la energía y el medio ambiente. Es así que esta unidad recorrerá el país visitando instalaciones de UTE y dando a los chicos herramientas para comprender cómo se produce y se aprovecha de la mejor manera este recurso. “UTE hace años que está trabajando para llevar a los niños valores y conceptos sobre el uso eficiente de la energía y en el UTEBUS lo hace de manera lúdica, permitiéndoles aprender mientras juegan”, apuntó Casaravilla.

En esta nueva modalidad, el vehículo “se ha convertido en una nave espacial” en la cual los niños “van a aprender jugando”, dijo el gerente de Mercado, Juan Carlos Patrone. En ese entorno, a través de imágenes captadas por un drone, se podrán visualizar desde arriba los molinos de viento y ver “cómo estas instalaciones armonizan con la naturaleza”, agregó.

El ómnibus no solo visitará centrales hidroeléctricas y parques eólicos, sino que estará presente en los barrios cuando se produzcan nuevas inauguraciones del tendido eléctrico, adelantó el presidente de UTE.

Comunicación Corporativa y Responsabilidad Social

Apoyo a la producción

Beneficios para el sector lácteo

En la segunda quincena de junio, UTE definió un conjunto de medidas con el objetivo de disminuir el costo del servicio de energía eléctrica y de esta forma, apoyar el desarrollo productivo eficiente de todo el sector lácteo. Todos los beneficios que se detallan a continuación se aplicarán en los consumos de junio, julio y agosto de 2017.

Beneficios para productores lecheros:

- Bonificación del 80% en el consumo de los primeros 500 kWh para tambos con hasta 15 kW de potencia contratada.
- Bonificación del15%en el consumo de energía para los tambos que tienen más de 15 kW de potencia contratada.
- Bonificación adicional para productores lecheros que tengan contratada algunas de las tarifas multihorario:
    - Para los productores con tarifa triple horario, la mitaddel consumo registrado en el horario de punta se cobra al precio del horario de llano (56% menos que el precio de punta).
    - Para los productores con tarifa doble horario, la tercera parte del consumo registrado en el horario de punta se cobra al precio del horario preferencial (60% menos que el precio de punta).

Beneficio para la industria láctea:

Las industrias de la cadena láctea, recibirán un 15% de bonificación en el cargo facturado por energía consumida.

Comunicación Corporativa y Responsabilidad Social

Producto de la casa

Implantación del sistema de expediente electrónico en la Administración Nacional de Correos

El Correo Uruguayo es el primer cliente del nuevo producto

El 9 de marzo se implantó en la Administración Nacional de Correos el nuevo Sistema de Expediente Electrónico desarrollado por UTE.

La implantación se alcanzó luego de 15 semanas de trabajo de un equipo de 19 personas de la ANC y de UTE,asignadas al Proyecto en diferentes roles y con dedicaciones parciales. Contó además como es habitual en los proyectos de consultoría con un Comité de Dirección conjunto de ambos organismos, la participación de un equipo de facilitadores de la ANC que dictaron los cursos de formación y apoyaron a los usuarios en los primeros días de uso de la nueva herramienta y un equipo técnico de UTE que instaló la infraestructura necesaria para brindar el servicio de outsourcing.

Una vez puesto en marcha el sistema, se realizó el soporte en producción durante dos semanas, culminando el Proyecto el 24 de marzo, sin registrarse retrasos de ningún tipo con relación a las fechas previstas. En la actualidad se están brindando los servicios de mantenimiento y outsourcing, contratados por la ANC por el término de 3 años.

El nuevo producto incorpora una arquitectura tecnológica:

- Simple, robusta y actualizada
- Orientada a servicios y parametrizable
- Soporte a múltiples navegadores y dispositivos
- Con base de datos Oracle y SQL Server

Es compatible con la normativa vigente para la tramitación de expedientes en el Estado:

- Decreto Reglamentario 276/13
- Ley 19179 Software Libre y formatos abiertos en el Estado
- Formato de intercambio electrónico de expediente (FIEE)

A los desafíos comunes a todos los Proyectos de Consultoría, este caso sumó los propios, al ser la primera implantación del nuevo producto, que incorpora una renovación tecnológica muy importante, una interfaz de usuario moderna y accesible que tiene en cuenta en el desarrollo del producto la aplicación de normas técnicas y estándares. La utilización del certificado X509 en la firma digital y de la Red Uy para asegurar la conectividad, entre otros elementos, significaron permanentes retos que se fueron resolviendo exitosamente.

Alcanzado este primer mojón, continuaremos trabajando en la migración al nuevo producto en los clientes de CONEX que tienen implantado GEX EN LA WEB, lo que significará afrontar nuevos desafíos.

CONEX
Un estilo de gestión

Videovigilancia

Se instalan nuevas cámaras de con apoyo de UTE

Esta tecnología permitirá a la vez contar con información sobre cortes de energía

El Ministerio del Interior lleva instaladas unas 1.000 cámaras de videovigilancia que, por el momento, se han concentrado en Ciudad Vieja (450), Centro, Accesos Oeste, zona comercial de Av. Gral. Flores, Unión, Cordón (corredor Plaza Líber Seregni a BPS), corredor Julio Herrera y Obes hasta terminal suburbana y en Paso Molino. Ahora se propone colocar otras 3.300 en Montevideo, Canelones y Ciudad del Plata (San José) y para ello UTE brinda un apoyo fundamental: el suministro de la energía eléctrica necesaria para el funcionamiento del sistema. Pero eso no es todo, esta tecnología permitirá a UTE y a la población en general beneficiarse con una prestación adicional, que es la posibilidad de tener, al instante, la información de un corte de suministro.

El presidente de UTE, Gonzalo Casaravilla, lo explicó así: “Lo que va a haber es, en muchos puntos de la ciudad, un dispositivo que es la cámara, que está conectado con el centro del Ministerio del Interior al que envía la información. Esto le permitirá a UTE también tener en tiempo real información sobre calidad del servicio, porque en el modem que se instale para mandar la información al Ministerio, se podrá incorporar la función de ‘lastgasp’, el ‘último suspiro’, que implica que en el momento en que se produce el corte se dispara una señal diciendo que eso pasó”.

El mismo principio es el que UTE está implementando con la incorporación de los medidores inteligentes que la empresa ha adquirido y se están instalando. “La función de ‘lastgasp’ es algo que estamos trabajando con Antel, que es quien provee la comunicación de los equipos inteligentes. Cuando instalemos estos medidores vamos a recibir, en tiempo real, la señal de que ese cliente se quedó sin servicio, e inmediatamente UTE va a poder avisarle: ‘ya sé que usted se quedó sin luz, lo mantendremos informado’. Desde el punto de vista de la respuesta a los clientes, esto es revolucionario”, aseguró Casaravilla.

Un instrumento eficaz en varios frentes

El primer proyecto de vigilancia urbana del MI data del año 2013. En esa oportunidad se definió la instalación de 450 cámaras y luego se amplió, llegándose a unas 1.000. En esa instancia UTE firmó un convenio con el Ministerio que reguló la colaboración del ente con el proyecto, así como lo hizo también ANTEL, que suministra la conexión por fibra óptica.

UTE brindó el servicio de energía eléctrica y también en algunos casos el soporte para el emplazamiento de las cámaras.

La instalación ahora de 3.300 nuevos equipos extenderá el sistema –que originalmente cubrió Centro y Ciudad Vieja- al Cerro, La Teja, Malvín, otras zonas del Centro no alcanzadas antes, el entorno de los shoppings, Parque Batlle, parte de Pocitos y Villa Biarritz. Se prevé que todas estas zonas tengan cámaras a fines de 2018.

“La instalación de estas cámaras trasciende a la videovigilancia, porque implica la presencia de una infraestructura en toda la ciudad que puede ser utilizada por otros organismos”, señaló Federico Laca, asesor en tecnología del ministro Eduardo Bonomi. “Significa la presencia en las calles de una cámara, con un router y energía eléctrica. Con esa infraestructura se pueden brindar distintos tipos de servicios: Antel puede instrumentar zonas de wifi a través de ellas, o se pueden hacer mediciones de sonido para las intendencias, o UTE podrá tener en tiempo real la información de una interrupción en el servicio de energía eléctrica”, ejemplificó.

Hace pocas semanas el directorio de UTE recibió una presentación por parte del MI en la que se manejaron los resultados de la implantación de la videovigilancia. Los números demuestran la eficacia del sistema: desde la instalación de las cámaras en Ciudad Vieja el número de hurtos cayó 69,8% y las rapiñas (hurto con uso de violencia) 82,8%. En 2012 hubo en esa zona 2.053 hurtos y 273 rapiñas. En 2016 los números fueron 619 y 47, respectivamente.

De esta forma, UTE forma parte de un conjunto de organismos que colaboran con el MI en un tema tan sensible y a la vez podrá seguir introduciendo mejoras en su servicio gracias a este avance tecnológico.

Crecimiento responsable

Depósito sustentable

En Pan de Azúcar, Ruta N°9 y calle Rincón se construyó un depósito de 290 m² bajo una concepción sustentable. El mismo se levantó en hormigón prefabricado con unas dimensiones de 20.40 x 10.40 x 8.00mts, y cuenta con un entrepiso de 45m² que ocupa 1/3 del ancho del depósito.

La planta baja está formada por una nave central, los baños, la cocina y una escalera de hierro. La planta alta incluye una oficina y una sala de reuniones.

Vista Interior entrepiso

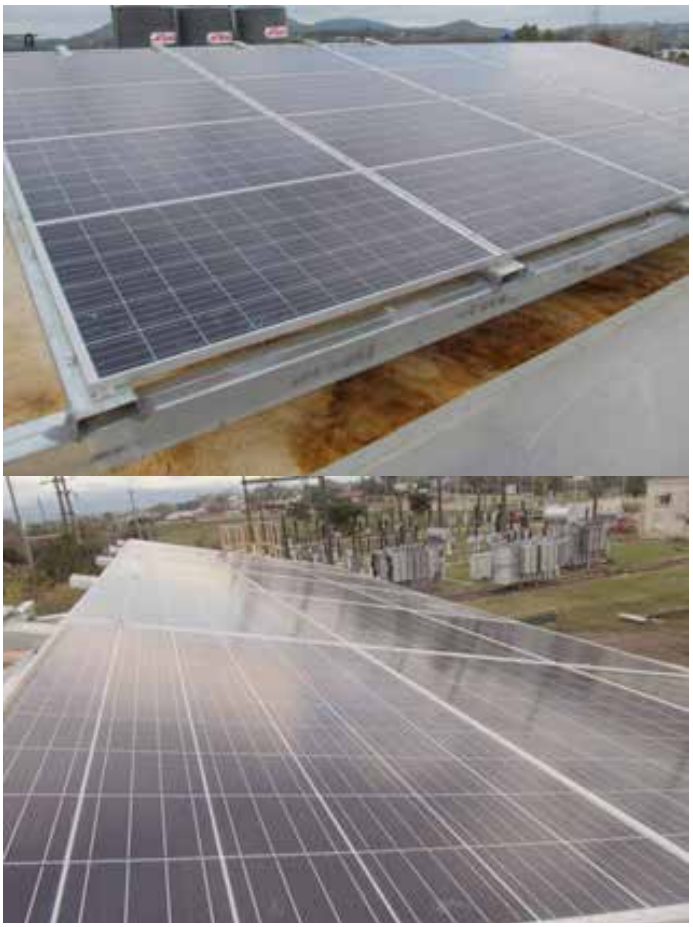
Vista Interior Oficina y Sala de reuniones

Generación de Energía

El edificio se autoabastece de energía solar fotovoltaica.

El sistema se diseñó para que satisfaga el consumo del equipamiento a instalar y en momentos que tenga excedente de energía o no sea consumida se inyecte a la red de UTE. Se instalaron 55 paneles fotovoltaicos policristalinos de 265W distribuidos en el techo del depósito.

La potencia pico total de los paneles será de 14.575 W. Rango superior 20.434KWh anual, rango inferior 17.373 KWh anual. Éstos se conectan a un inversor de carga y desde el inversor se energiza el tablero principal del edificio.



Vista Paneles Fotovoltaicos

Reciclado de aguas pluviales

Se previó la recolección del agua de lluvia de todos los techos, la cual se filtrará y se reutilizará para las cisternas y como reserva de incendio. Para ello, se instaló un tanque de hormigón armado enterrado con una capacidad de 30.000 lts.; 2/3 del volumen se destinaron a reserva de incendio y 1/3 se reutiliza para las cisternas de los inodoros. Las bajadas pluviales se hicieron en PVC de 160mm por el interior de los pilares de hormigón armado.

Al pie de cada bajada se colocó una cámara de 60x60 con rejilla de filtración y fosa de decantación para poder retirar la suciedad que pueda traer el agua de lluvia. Desde el tanque enterrado se bombea a un tanque superior de 2000 lts del cual se hizo la distribución hacia los inodoros.

Tanque reserva de agua

Camara de pluvial con filtro

Sistema de tratamiento de efluentes

Todos los desagües primarios y secundarios de los baños y la cocina se conducen a una fosa séptica impermeable compartimentada, la cual retiene y digiere la materia orgánica. Desde ésta, cuando adquiere cierto nivel, se envía a un pozo negro impermeable y, además, se realizó un peine de infiltración, con caños de PVC perforados enterrados en una zanja con pedregullo y malla geotextil cercano a un sector arbolado.

Iluminación y ventilación

El edificio tiene muy buena iluminación y ventilación natural. En la nave central se incluyeron 3 lucernarios rectangulares de 1.0x8.0m por los que penetra el sol aclimatando el espacio. En los baños se colocaron ventanas horizontales continuas a partir de los 2.05m las que brindan una excelente ventilación e iluminación natural.

En la cocina se colocaron dos grandes aberturas vidriadas permitiendo una buena comunicación funcional y visual con la nave central y el exterior.

En la oficina y sala de reuniones se instalaron aberturas con vidrio doble hermético orientadas hacia el sur-oeste disfrutando de las mejores vistas del lugar. Ambos espacios cuentan con una mampara vidriada de piso a techo hacia la nave central permitiendo controlar el ingreso al depósito.

Exteriormente cuenta con una terraza posterior con parrillero la cual se comunica directamente con la cocina.

Planificación y Ejecución de Obras Civiles
Grupo Arquitectura 1-
Arq. Paulo Lecchio,
A.T. Juan Márquez,
A.T. Miguel Varela

25

AÑOS DE ENCUENTROS DE COMERCIAL

La energía que nos une.

25 Años de Encuentros en un libro...

"La idea original de la publicación apuntaba a fotos: fotos de gente en actitudes de trabajo, de exposiciones y de expresiones, de encuentro, de reconocimiento, de regocijo, de inusitada alegría, también de llantos, pero gente al fin. Gente que conformó a través del tiempo la gestión en un Área muy significativa de una empresa que es industrial, pero que es, fundamentalmente de servicios.
Los textos que llegaron también apuntaron a la gente: gente que se recordaba por su impronta, por sus valores, gente que provocaba con su pensamiento la ilusión de otros, que arengaba por el triunfo y que reconocía el esfuerzo, gente que físicamente falta y gente que está. En definitiva gente que ha resistido el olvido, gente que ha perdurado.
Por ello, nuestra concreta intención se consumará cuando cada uno que vea las fotos o lea los textos, se encuentre a sí mismo y reconozca una región especial de su universo, cuando cada persona constructora de Comercial, pueda identificar algo que simbolice su tramo en la trayectoria colectiva de estos 25 años de vida."

Luis Margenat
Prólogo del libro 25 años de Encuentros de Comercial

"25 años es casi la cuarta parte de la vida de UTE…y UTE, y fundamentalmente Comercial, de nuevo se encuentran ante un desafío no menor. Hoy, un desafío es la incorporación de tecnologías adecuadas que nos permitan gestionar un sistema más complejo, pero el real desafío está dentro de nuestras cabezas, ya que, o cambiamos la forma de cómo se debe comerciar el producto que vendemos o quedamos por el camino agarrados a la bandera."
"Felicitaciones por estos primeros 25 años de Jornadas, son ocasiones de reconocimiento pero también de construcción. Mucho han hecho pero mucho más será lo que deberemos construir."

Gonzalo Casaravilla

"Los primeros en hacerlo." "Debemos celebrar que así haya sido, pero más tenemos que aplaudir que durante 25 años se pudiera mantener el evento, con diferentes actores a veces, pero siempre con innumerables puntos comunes como: la participación, la alegría de la gente, el compromiso de presentar resultados alcanzados, las novedades, la innovación, la creatividad."

Héctor González Bruno

"La historia nos dice que aquí tenemos un equipo fantástico, pero eso ya es historia, ahora tenemos toda la seguridad que gracias a todos ustedes, el pasado también será futuro. Reunidos en las futuras Convenciones, ustedes serán, como lo han sido en todos estos años, la fuerza impulsora que nos lance en la dirección correcta."

Carlos Pombo

"Quizás la mejor definición esté en la palabra "encuentros" ya que más allá de los resultados de un año, de la planificación del siguiente, de los desafíos latentes, es el momento que vemos a todos los demás, en que los oímos, y en que compartimos la rica experiencia de estar juntos. Porque son momentos de la vida muy significativos y los concebimos hace ya 25 años."

Luis Margenat

"A través de estas líneas con las que quiero adherirme a la celebración de la Convención Comercial número 25 –ya que la primera fue en 1992- deseo felicitar a todos quienes trabajan en UTE, pues la continuidad de las empresas públicas es construida por los empleados, sus gerentes y AUTE."

Alberto Volonté

"¡Si habrá anécdotas y recuerdos de estas jornadas! Quizás algunos con sabor agridulce por quienes ya hoy, por diversas razones, no nos acompañan, pero con su impronta personal, su visión y su aporte, ayudaron a construir esta Comercial actual y siempre siguen siendo referentes."

Marta Álvarez

UTE
La energía que nos une.

"En resumen, esta es la interfaz en que Comercial va a desplegar un accionar protagónico junto con toda la UTE. En esta celebración los saludo, deseándoles fuerza, inteligencia e inspiración para llevar adelante todo esto y seguramente más. Y suerte, que también se precisa."

C. Briozzo

"En esa Convención (la primera), Luis Minetti también acuñó la frase "buque insignia", que hoy utilizamos los funcionarios de UTE habitualmente. Su energía (la de Luis), sus ganas de cambiar las cosas renovando siempre, su consideración con la gente…quedan como uno de los puntos fuertes de esa Convención."

Cristina Arca

"El entrañable Luis Minetti, fue uno de los que se subió a la bici en aquel simbólico juego. En este ejercicio de la memoria es esa la imagen que conservo, la de una vitalidad propia de la persona que sabe que la vida vale la pena ser vivida, y así contagiaba a los que estaban a su alrededor."

Marcelo González

"Los encuentros comerciales, siempre desarrollados con mucha creatividad, nos han permitido realizar una evaluación conjunta de la gestión, el conocimiento de los nuevos productos, de las novedades tecnológicas, de las mejores prácticas, planificar nuestra actividad futura y en especial el reconocimiento a nuestra gente por su desempeño."

Raúl Aliverti

"Mi diccionario expresa: Se denomina Equipocomercial (palabra compuesta) a aquellas personas creativas, con vocación de servicio y comprometidas con la gestión de su empresa."

Carlos Milans

"Hoy, orgulloso y a gusto de formar parte del equipo de Comercial, agradeciendo esas oportunidades de aprendizaje y crecimiento, espero seguir aportando lo máximo para el beneficio de nuestra Empresa, clientes y compañeros."

Hugo Volpe

"Comercial y todas las Unidades de UTE han seguido transformándose con innovación, profesionalidad y compromiso, con ese mismo estilo que hace más de 25 años que nos caracteriza: optimizar la atención a nuestros clientes, innovando permanentemente y siendo cada vez más eficientes."

Frederick Consolandich

"Son muchos los logros obtenidos por nuestra Empresa debido a la inteligencia, dedicación y esfuerzo de todos los funcionarios y, en particular, también los de esta Área tan importante para UTE y nuestra población. Para el 2017 y los próximos años tenemos importantes desafíos en la empresa que colocarán a Comercial como un protagonista fundamental."

Walter Sosa

"Se aprecia mucho el reencuentro, compartir una comida y momentos de alegría, complementados a veces por algún espectáculo o actividades recreativas de las cuales siempre quedan anécdotas para el recuerdo."

Jorge Ramos

Recordar la instancia de obtención del Premio Nacional de Calidad en el año 1998 en las Áreas de Comercial y de Distribución, es tener presente la rica historia de haberlo construido a través del compromiso asumido por la organización en todos sus estratos

Gerencia Comercial

"En UTE, no conozco otra organización más asociada a los cambios que la Comercial. Durante 25 años hemos convivido con cambios –pequeños, medianos, grandes- pero, fundamentalmente los otros, los cualitativos, esos que llegan para quedarse un largo tiempo y solo cederles lugar a otros de su mismo tipo."

Nelson Russo

La energía que nos une.

"Siempre recuerdo el compañerismo y cariño que emanaba de esas reuniones. Algunas anécdotas vienen a mi memoria de inmediato y de la mayoría, por supuesto, el fútbol era tema obligatorio. Imposible olvidar el año 1998 que se logró el Premio Nacional de Calidad en DyC y Sistemas."

Ricardo Scaglia

"La dinámica… pretende ser emblemática del placer que siempre nos ha producido nuestro trabajo, pero a ello es necesario agregar que en COM hemos encontrado un gran equipo, referentes que ayudan a enfrentar desafíos laborales y amistades que apoyan para sobrellevar los sinsabores y disfrutar las alegrías de servidores públicos."

Óscar Burgueño

A la luz de este largo camino puedo afirmar que ha sido muy gratificante formar parte de esta historia, de esta Convención Comercial, símbolo de nuestro sentido de pertenencia, un momento de encuentro esperado y necesario para afianzar nuestros vínculos. "

Elizabeth Fernández

"Con un conjunto de compañeros tomamos el ómnibus en el Palacio de La Luz rumbo al Parque, al que también visitaría por primera vez. Mucha gente para conocer, para intercambiar, todo era novedad, me sentía formando parte de un colectivo enorme y de una empresa avasallante."

Juan Carlos Patrone

"Vivimos jornadas hasta de tres días y siempre estaba inserto en todos nosotros un gran sentimiento de pertenencia respecto a la gestión que se desarrolla desde Comercial (atraída seguramente, por la presencia cercana del cliente) y respecto a UTE la que aspiramos a ver cada día mejor, cada día más madura, cada día más sólida, humana, eficiente y sostenible."

Álvaro Reyes

"Creo que sobran las razones para estar seguros que nuestros funcionarios todos, y en este caso ustedes, quienes pertenecen al Área Comercial, actúan bajo una orientación ética que permite a la empresa cumplir sus metas y objetivos de forma eficiente, eficaz, humana y responsable."

José Amy

"No obstante, estoy segura de que la siembra sigue muy viva y es la simiente de un nuevo mundo, una nueva sociedad, una nueva Empresa y, por sobre todo, un nuevo grupo humano, uno que deba recoger el guante de forma tal que no se permita la frustración y que apunte a apoyar la gestión en el equipo cuyo centro es el desarrollo personal de cada uno de sus integrantes."

Lilian Penna

"Con gradualidad, las convenciones de los distintos sectores de la UTE se fueron consolidando y otras se fueron sumando. Sin duda el hecho de que se realizaran en un entorno natural, acogedor y de singular belleza, así como la incorporación de las ya clásicas "humoradas", colaboraron en la creación de un clima distendido, sin desmedro de ser riguroso e incisivo en el abordaje de los problemas."

Beno Ruchansky

"Hoy, desde un nuevo rol y luego de tantos años, me atrevo a decir que me siento orgullosa de pertenecer a esta gran familia; mi nuevo desafío es transmitir a las nuevas generaciones este sentimiento."

Gladys Resala

La energía que nos une.

"Es un momento de encuentro y reconocimiento, necesario y muy importante para todos los integrantes de COM. Es un momento para agregarle una sonrisa y un abrazo a todo el esfuerzo que se entrega permanentemente."

Marcelo Álvarez

"Se puede porque sentimos el orgullo de la pertenencia, la alegría de compartir y la responsabilidad de mantener en el tiempo esta comunión de los encuentros, esta significancia de los abrazos, de los rostros y las voces –los de aquí y los de allá-; en fin, un tesoro invaluable alcanzado en los primeros 25 años y y un desafío para que las nuevas generaciones continúen y superen el camino recorrido."

Gabriela García

Una organización centenaria como UTE, que penetra intensamente en la sociedad, afianza la esencia de su camino transitado en los VALORES que nos rigen, los que reflejan y facilitan todo el pensamiento de nuestros días.

Gerencia Comercial

"…el impacto enorme que provoca en los participantes, el hecho de que uno de ellos sea reconocido en su gestión por parte de los responsables de las Unidades del Área y por el conjunto de sus compañeros. Afloran en esos momentos los más profundos sentimientos de respeto, realización y cariño que un colectivo pueda expresar."

Eduardo Sánchez

Espero que esta vuelta a las Jornadas Comerciales nos devuelva momentos de felicidad, reencuentro y confraternidad a todos quienes desarrollamos con alegría la vocación de servicio en la actividad comercial."

Gustavo Picos

"La Convención es eso: rigurosidad en el trabajo y buena onda, fuerza y entendimiento, la potencia de lo colectivo y duradero sobre lo individual y pasajero; es en definitiva pasión por nuestro trabajo. Que nuestra labor pueda seguir así por 25 años más. Seguramente lo vamos a disfrutar como clientes y como propietarios."

Alejandro Perroni

"La Convención fue una forma magnífica de ponerle rostro a la voz de cada llamada telefónica y a la firma de cada nota; fue la oportunidad para estrechar la mano a cada uno de los compañeros que, desde su lugar, hacían posible uno de los cambios más relevantes, sino el mayor, en la gestión de una empresa pública en Uruguay."

Sergio Cabalo

En 25 años de "Encuentros", son muchos los queridos compañeros comerciales que ya no están con nosotros en la Empresa. En este momento de celebración, nos emociona sentar a nuestra mesa de trabajo y camaradería sus recuerdos, y saludarlos con un afectuoso: "hasta siempre"

Gerencia Comercial

Gerencia de Área Comercial

La energía que nos une.

25 AÑOS DE ENCUENTROS DE COMERCIAL

La energía que nos une.

Del diccionario de las COMvenciones: 25 significados básicos

COMa: Situación crítica de algún tema en Comercial
COMarca: Ámbito Comercial en la Dirección
COMbo: Producto comercial que asocia electricidad, tecnología y promociones
COMedia: Representación teatral que hacen los funcionarios para explicar mejor un tema
COMentar: Chisme que se corre después de cada COMvención
COMilla: Medida establecida para determinar avances en los planes
COMité: Reunión de cúpula para definir la planificación
COModín: Herramienta utilizada en Comercial para fabricar recursos
COMpadre: Impulsor de Comercial, creativo decidido: Francisco
COMpañerismo: Arte de quererse en Comercial
COMpartir: Vivir en comunidad Comercial
COMpas: Trabajar con tranquilidad de espíritu
COMpendiar: Tarea que implica conseguir fotos y videos de las 25 COMvenciones
COMpensar: Actitud relacionada con el armado de la Política Comercial
COMpetencia: Posicionarse y ganar mercado
COMplacer: Estar en la COMvención
COMplejo: Número (real e imaginario)aplicable a los presupuestos comerciales
COMpostura: Acción y efecto de adquirir los valores instalados en Comercial
COMpra: Dícese del vínculo de Comercial con ABA
COMpromiso: Cumplir siempre
COMpulsar: Utilizar siempre las APP
COMunicación: Arma esencial de la vida de Comercial
COMunidad: Comercial en estado de Inclusión Social
COMunión: Acto de compartir eventos de Comercial
COMuña: “Meter y meter” en todos los Planes

Visitaron UTE

Para conocer nuestra experiencia en implantación de generación eólica

XM S.A. E.S.P. - Colombia

Técnicos colombianos de la empresa XM (filial de ISA especializada en la Gestión de Sistemas de Tiempo Real) que realiza el despacho de carga del sistema elétrico, en un sector donde intervienen más de 100 empreas , visitaron las instalaciones de UTE entre el 20 y 21 de abril.

ENERGÍA DE ENTRE RÍOS S.A. - Argentina

Entre los días 18 y 19 de mayo recibimos la visita de representantes de la empresa de Energía de Entre Ríos.

Ambas delegaciones procuraron conocer nuestra experiencia en el proceso de implantación de energía eólica en Uruguay.

Los participantes mostraron un gran interés por la gestión de UTE en generación eólica, lo que contribuyó a que las presentaciones fueran muy interactivas, destacándose el importante volumen de consultas formuladas.

Nuevamente nos confirma el alto prestigio de UTE y su posicionamiento como referente en la región debido a sus destacados logros en el área de las energías renovables, así como la gestión y la calidad del nivel de servicio.

CONEX
Un estilo de gestión

La unión de todas sus partes

Jornadas de Integración de la División Tecnologías de la Información y Comunicaciones

Los pasados 22 y 23 de marzo, se realizaron en el Parque de Vacaciones las terceras Jornadas de Integración de la División Tecnologías de la Información y Comunicaciones, con la participación de casi 300 de sus integrantes.

Año tras año, un grupo de voluntarios de TIC se encarga de su organización en el entendido que se trata de invalorables instancias de integración y comunicación; así como de instancias de difusión de logros y planes para tener un conocimiento general de nuestros objetivos y una alineación con las metas para el año. Estas instancias son muy valoradas por los integrantes de TIC y se consideran esenciales para el crecimiento de nuestra División.

Durante el primer día se presentaron los logros 2016 y una exposición denominada “Optimismo y sentido del trabajo” brindada por reconocido Psicólogo Alejandro De Barbieri.

En la tarde con el objetivo de trabajar en la integración y en el conocimiento entre todos los colaboradores, se llevaron a cabo actividades apoyándonos en el componente lúdico, con el fin de construir en el consciente colectivo la importancia de la solidaridad, compromiso y sobre todo la unidad de la División.

TIC y sus colaboradores apoyan las acciones sociales, por lo cual se convocó a **La Fundación La Muralla** para que difundiera su trabajo para con la sociedad y a la vez se incorporó su práctica de escalada como alguna de las actividades implementadas en la tarde.

La Fundación La Muralla es una institución que no persigue fines de lucro, la misma ha sido creada con la finalidad principal de apoyar a los Proyectos y Programas de Inclusión Social desarrollados por el Centro de Escalada Deportiva La Muralla (institución Cultural); el objetivo es expandir, mejorar e incluso ayudar a crear nuevos Programas y Proyectos con las mismas características.Actualmente la Fundación es una invalorable herramienta al servicio de toda la sociedad; la misma nos ha permitido incrementar sensiblemente el número de niños/as y adolescentes atendidos por nuestros Programas sociales, así como mejorar la calidad de los mismos. Actualmente proporcionamos asistencia a una población mensual de setecientos niños/as y adolescentes de bajos recursos, algunos de ellos en situación de calle y abandono.Hablamos de una Fundación amigable, abierta a la gente y a las Instituciones, que organiza espacios de expresión, integración y participación sociocultural e intergeneracional; procurando despertar en la comunidad toda, la necesidad de generar oportunidades que permitan la Inclusión Social de aquellos menos afortunados.

Texto de www.lamuralla.com.uy

Durante la cena, se disfrutó de un espectáculo musical a cargo de integrantes de TIC que deleitaron a los presentes con su arte.

El segundo día, se presentó la planificación para este 2017.

Queremos brindar un agradecimiento especial a los miembros del Directorio que se hicieron presentes y nos dejaron su mensaje para TIC, y a los representantes de casi la totalidad de las Áreas de UTE que nos acompañaron en la difusión de planes que desarrollaremos en conjunto para poder seguir creciendo juntos y fortaleciendo a UTE como empresa innovadora y en continuo desarrollo.

Nada de esto sería posible sin la contribución de todos los integrantes de TIC que participan en todas las actividades que se plantean y posteriormente dan su sincera opinión para lograr mejorar cada nueva edición de las Jornadas. Este encuentro es vital para fortalecer la unión de nuestra División.

Nuevamente los integrantes de la División recargamos nuestras energías para continuar el camino de trabajo y profesionalismo,contribuyendo y construyendo entre todos los logros de UTE.

División Tecnologías de la Información y Comunicaciones

Evaluación

XV Jornadas de Distribución

Durante los días 27 y 28 de abril se desarrollaron las XV Jornadas de Distribución en el Parque de Vacaciones de UTE - ANTEL

El principal valor de una organización es su gente y su talento, y para los funcionarios de la Gerencia de Distribución ésta es una máxima “incuestionable”. Así lo concluyeron quienes participaron en las XV Jornadas de esa Área, que se celebraron en el Parque los días 27 y 28 de abril.

La instancia permitió realizar una evaluación del Área y las Divisiones desde la perspectiva de las personas, los procesos y los clientes. En el evento se hicieron presentes el vicepresidente Ing. Cesar Briozzo, el director A/C Walter Sosa, el gerente de Dirección Operativa, Héctor González y jerarcas de diferentes áreas de UTE.

El año 2016 presentó innumerables desafíos para DIS, repasándose entre otros los 18 temporales que se registraron, los cuales permitieron al personal del Área estar muy cerca de los ciudadanos en situaciones tan críticas. En el evento se destacó que esto fue posible “gracias al compromiso de nuestra gente que permitió alcanzar los objetivos”.

Esta convicción se basa en valores desarrollados por la organización que fueron destacados especialmente: trabajo en equipo, responsabilidad, profesionalismo, compromiso, plan de trabajo y metas claras, capacidad de diálogo, respeto, escucha permanente, solidaridad, creatividad e inagotable cantera de talentos en todos los niveles de la organización.

En la noche del jueves 27 se hizo presente el presidente de UTE, Ing. Gonzalo Casaravilla, quien aprovechando la instancia de la cena expresó su saludo a todos los participantes y su apoyo a la gestión realizada.

Como culminación de las Jornadas se entregaron los premios DIS a las unidades y los premios PLUS a los funcionarios que se destacaron en el año por su compromiso, dedicación y mérito.

Premios UNIDADES:

Mejor Gestión Proyectos - Trámite: REGIONAL OESTE
Mejor Gestión Obras - Conexión: REGIONAL NORTE
Mejor Gestión Global: Conexión + Trámite: REGIONAL NORTE
Mejor Gestión Explotación: REGIONAL OESTE
Premio Mejor Gestión: REGIONAL OESTE
Premio CIER: REGIONAL OESTE
Reconocimiento de Seguridad: REGIONAL CENTRO

Premios PLUS:

Regional Norte: Daniel FAGÚNDEZ ARGAIN
Regional Oeste: Juan Alberto MARTÍNEZ SERRES
Regional Centro: Daniela GONZÁLEZ RIVERA
Regional Este: Limbert DECUADRA SARRAILH
Explotación Montevideo: Yhonny CAL BENGOA
Obras y Proyectos Montevideo: Natalia ZUVALDI DIEZ
División Redes: Diego BENTANCUR SOSA

Seguridad informática

TIC: Concientizando en seguridad

En todo sistema de información, **el máximo grado de seguridad es aquel que tiene su eslabón más débil.**

El atacante siempre acaba encontrando y aprovechando los puntos débiles o vulnerabilidades, al igual que en la vida real una cadena siempre se rompe por el eslabón más débil. Es decir, al margen de todas las soluciones y medidas de seguridad que puedan implantarse en una empresa, **cualquier política de seguridad empresarial es tan fuerte como lo sea el grado conocimiento de sus colaboradores** en materia de seguridad de la información.

Los controles técnicos y la tecnología **son absolutamente necesarios, pero no suficientes.**

El desconocimiento de técnicas básicas para asegurar correctamente la información y el mal uso de las herramientas de protección informática, incrementan las brechas de seguridad.

Más vale un colaborador formado en buenas prácticas de seguridad de información consolidadas en una Política de seguridad de información corporativa, que el más avanzado, innovador, y complejo sistema de seguridad.

*– "Las organizaciones gastan millones de dólares en firewalls y dispositivos de seguridad, pero tiran el dinero porque ninguna de estas medidas cubren el **eslabón más débil de la cadena de seguridad: la gente que usa y administra los ordenadores**"*

Kevin Mitnick, uno de los hackers más famosos de todos los tiempos.

Por lo antes dicho, la unidad de la Seguridad de la Información de TIC, comenzó un exhaustivo plan de concientización a través de:

- Cursos de seguridad de la información on-line
- Cursos de seguridad de la información presenciales.
- Correos informativos de cómo actuar ante diferentes ataques informáticos (phising, ingeniería social, virus, etc.)
- Publicaciones en la revista *SOMOS*.

La **información y los sistemas de información** no solo se han transformado en **herramientas imprescindibles para los procesos**, sino que **constituyen una importante fuente de datos** para la toma de **decisiones operativas, tácticas y estratégicas de UTE**.

Cualquiera sea la forma que tome la **información o los medios** por los que se comparta o almacene, la misma debe estar **siempre protegida adecuadamente**.

Curso Seguridad de la Información – Presencial

El objetivo del curso es:

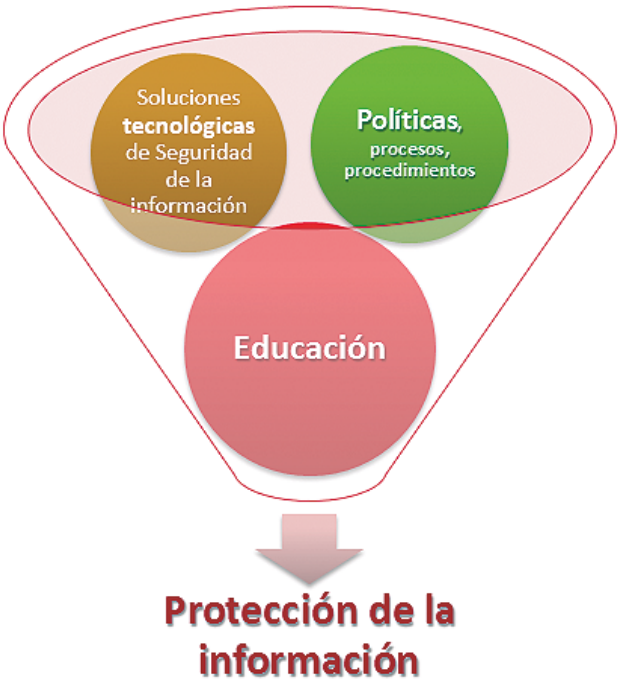
- Difundir conceptos básicos de seguridad de la información.
- Difundir la nueva versión de la Política de Seguridad de la Información aprobada por Directorio.
- Concientizar de la importancia de la información que se manejada y las amenazas actuales.
- Difundir nuestras responsabilidades como usuarios.

El temario del curso es el siguiente:

Modulo 1
- Introducción
- Seguridad de la Información
- Sistema de Gestión de Seguridad de la Información
- Políticas de Seguridad de la Información

Modulo 2
- Cumplimiento normativo
- Clasificación de la información
- Internet
- Correo electrónico

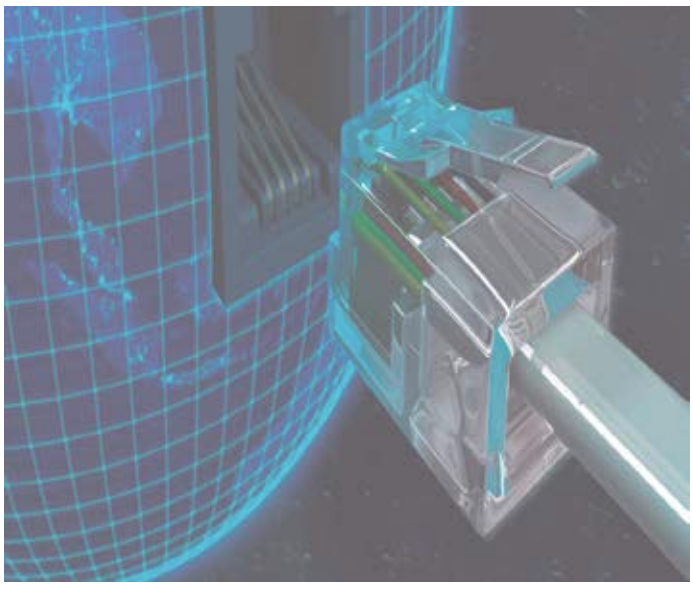
Modulo 3
- Redes sociales
- Dispositivos móviles
- Seguridad lógica y física
- Responsabilidades



Se busca concientizar a los asistentes que la información es un activo valioso y hay que protegerlo.

Se analizan diferentes amenazas, posibles vulnerabilidades que pueden existir en nuestra plataforma tecnológica que derivan en riesgos existentes a mitigar con controles.

Siempre haciendo énfasis la importancia de la capacitación para la protección de la información.



El cumplimiento normativo.

Además de la Política de Seguridad de la información, existen **leyes a nivel nacional vinculadas a la Seguridad de la Información**, que tenemos que considerar y dar cumplimiento, por ejemplo:

Ley 18.331 de PROTECCIÓN DE DATOS PERSONALES Y ACCIÓN DE "HABEAS DATA"

Ley 18.381 de DERECHO DE ACCESO A LA INFORMACIÓN PÚBLICA

Ley 18.600 de DOCUMENTO ELECTRÓNICO Y FIRMA ELECTRÓNICA

Ley 17.616 de DERECHOS DE AUTOR Y DERECHOS CONEXOS

Internet – Correo electrónico – Redes sociales – Dispositivos móviles

En el curso se verán además:

- Políticas relacionadas
- Posibles ataques
- Buenas prácticas que nos protegerían de diferentes ataques
- Cómo actuar ante diferentes ataques

Responsabilidades:

Todos estamos obligados a cumplir y hacer cumplir las políticas y procedimientos de seguridad vigentes	Notificarnos de las políticas.
	Uso adecuado del usuario y contraseña.
	No instalar software sin la previa autorización.
	Utilizar los recursos informáticos y la información disponible en la Empresa, para fines únicamente laborales
	No realizar pruebas de controles, pruebas de vulnerabilidad y/o pruebas de penetración
	No instalar, escribir, generar, compilar, copiar, propagar ejecutar o intentar introducir código malicioso o que pueda utilizar recursos en una forma que comprometa los niveles de servicio.

Ante **cualquier sospecha o evidencia de violación de seguridad de la información o de la Política**, debe **reportar en forma directa a través de su línea jerárquica la situación** inmediatamente a TIC y/o la UARI según entienda conveniente

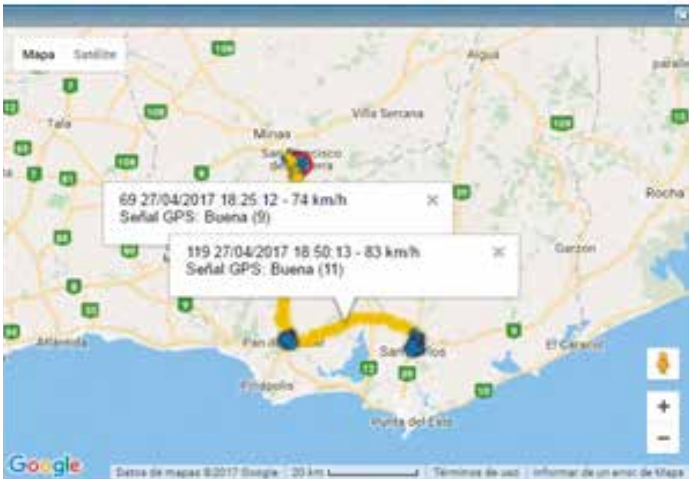
Herramientas de control

Sensible disminución del exceso de velocidad en la flota de UTE

La velocidad inapropiada es el factor más importante que contribuye al problema de las lesiones en la vía pública. Cuanto más alta es la velocidad, mayor es la distancia requerida para poder frenar y por lo tanto, mayor el riesgo de sufrir una colisión vehicular.

Dado que durante un impacto de alta velocidad debe absorberse más energía cinética, hay un riesgo mayor de sufrir lesiones si llegara a producirse una colisión. El control de la velocidad es una herramienta muy importante para mejorar la seguridad vial.

Sin embargo, la mejora del cumplimiento de los límites de velocidad y la reducción de las velocidades de conducción inseguras no son tareas sencillas.



Muchos conductores no reconocen los riesgos involucrados, y a menudo los beneficios que se perciben al exceder las velocidades permitidas sobrepasan a los problemas que pueden ocasionar.

En particular, en UTE desde COR, a través del uso de SISCONVE, venimos utilizando la funcionalidad que brinda el sistema para generar alarmas de exceso de velocidad para los vehículos de la flota de la empresa.

Asimismo, en todas las instancias de formación en el uso de SISCONVE se explica a los asistentes la forma de generar este tipo de alarmas.

Entendemos que estas herramientas de control han ayudado y ayudan a disminuir este tipo de situaciones.

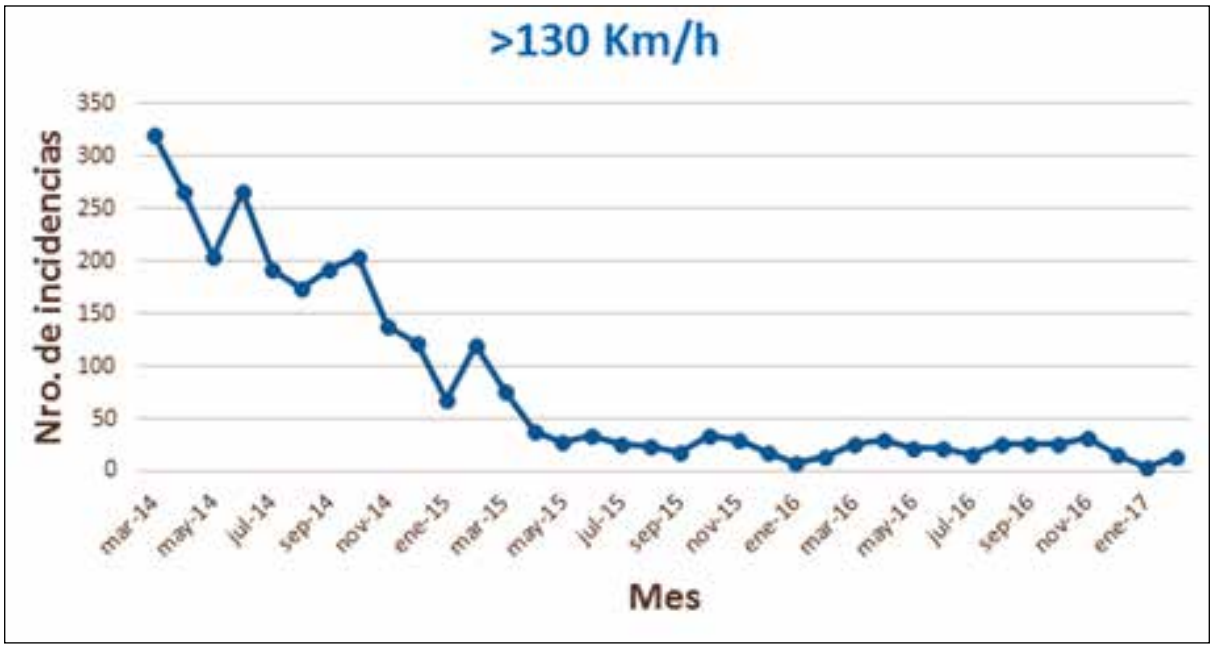
En el año 2014 se comenzaron a generar por usuarios de SISCONVE alarmas de exceso de velocidad para la flota de UTE. Actualmente son 350 las alarmas generadas por

unidades de UTE de todo el país. Si bien consideramos que aún resta generar más alarmas de este tipo, los resultados de llevar adelante este tipo de controles se pueden apreciar.

A continuación mostramos resultados de un análisis llevado adelante utilizando los datos registrados en SISCONVE, para el período de 3 años (móviles) desde marzo 2014 a febrero 2017.

Se contaron las incidencias de exceso de velocidad mes por mes, entendiendo por una incidencia: vehículo que durante un día tuvo por lo menos 3 registros de velocidad superiores a un valor de referencia.

Para ello se tomaron dos valores de referencia: 120 y 130 km/h. Se resumen los resultados en las gráficas que se agregan a continuación:



Un elemento a destacar es la evolución en la cantidad de vehículos que se han ido incorporando a la base de datos de SISCONVE.

Año	Cantidad de vehículos
2014	1224
2015	1345
2016	1444
2017	1497

Aun habiendo aumentado la cantidad de vehículos que tienen la instalación SISCONVE, la cantidad de registros de excesos de velocidad ha venido disminuyendo.

Los resultados son alentadores, pero se debe mantener el control continuo de los excesos de velocidad a través del uso de las alarmasde SISCONVE, actualizando si fuera necesario las alarmas ya generadas y generando las que aún falten hacer.

Se han fijado nuevas fechas para formación en el uso de SISCONVE en el centro de Capacitación Administrativa, para quienes aún reste formarseen el tema.

Gerencia de Sector Infraestructura y Logística del Transporte

Seguridad vial

UTE continúa incorporando a su flota de vehículos el Control Eléctrico de Estabilidad

El Control Electrónico de Estabilidad (ESP) es el avance más significativo en seguridad vial desde la introducción del cinturón de seguridad y uno de los sistemas que evitan la pérdida de control del automóvil más importante disponible actualmente.

Entre 2001 y 2007, diecisiete casos de estudio han demostrado que el sistema ESP es altamente efectivo evitando siniestros de vehículos de forma individual en aproximadamente un 30%.

En la Unión Europea este dispositivo es requisito obligatorio en todos los vehículos nuevos desde el 1 de noviembre de 2014. Se estima que desde 1995 se han evitado al menos 188.500 siniestros con heridos y se han salvado más de 6.100 vidas.

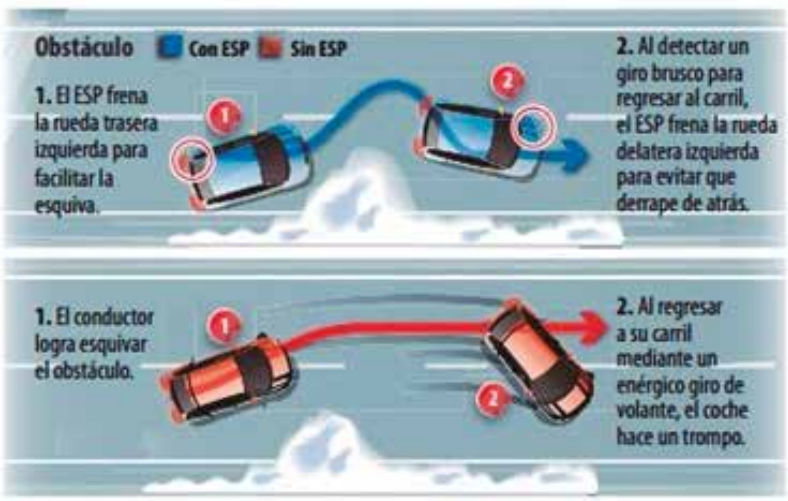
En Uruguay aún no hay fecha definida para que sea equipamiento obligatorio de los vehículos nuevos que ingresen al país.

Como medida para aumentar la seguridad activa de sus vehículos livianos, UTE está incorporando a su flota unidades nuevas equipadas con Control Electrónico de Estabilidad, dentro de las limitaciones de la oferta actual existente en el mercado.

Funcionamiento

El Control Electrónico de Estabilidad es un sistema encargado de mantener la trayectoria que el conductor quiere darle al vehículo en todo momento, y si detecta que éste está por perder el control, entra en funcionamiento frenando selectivamente las ruedas y bajando la potencia transmitida a las ruedas propulsoras, para corregir y/o impedir el descontrol del mismo. El Control Electrónico de Estabilidad trabaja en conjunto con el sistema antibloqueo de frenos ABS.

ESP: Cuándo y cómo actúa
Cuando el sistema electrónico de estabilidad detecta que se puede perder el control, actúa para evitarlo.
Con ESP:
El sistema frena la rueda trasera izquierda para facilitar el giro.
Exceso de velocidad en curva
Sin ESP:
El coche perdería la adherencia y seguiría recto.


Obstáculo
Con ESP
Sin ESP
1. El ESP frena la rueda trasera izquierda para facilitar la esquiva.
2. Al detectar un giro brusco para regresar al carril, el ESP frena la rueda delatera izquierda para evitar que derrape de atrás.
1. El conductor logra esquivar el obstáculo.
2. Al regresar a su carril mediante un enérgico giro de volante, el coche hace un trompo.

El ESP logra controlar situaciones similares a la descripta arriba donde un conductor promedio o incluso los muy experimentados pierden el control del vehículo en maniobras bruscas o de emergencia. Cabe destacar que este dispositivo minimiza las probabilidades de vuelco del vehículo, una ayuda importante cuando se trata sobre todo de unidades altas como furgones medianos y pick ups.
Sin embargo, no es un sistema mágico que vulnere las leyes de la física y por lo tanto hay que tomarlo solamente como un complemento al manejo prudente y al correcto mantenimiento de los vehículos.

Actualmente los automóviles y camionetas de UTE equipados con Control Electrónico de Estabilidad son un total de **255 unidades de las siguientes marcas:**

Chevrolet S10 a partir de 2017, Chevrolet Cruze, Ford Ranger, Great Wall Wingle 6, Hyundai H1 a partir de 2017, JAC S2, Mercedes Benz Sprinter a partir de 2012, Renault Fluence ZE, Renault Zoey Renault Kangoo ZE a partir de 2016.

A nivel nacional el 10 marzo de este año, UNASEV, junto con LATIN NCAP, realizó un evento para mostrar al público las propiedades del Control de Estabilidad (ESP). El mismo se hizo en el Centro de espectáculos del Parque Roosevelt. Este evento confirmó lo que UTE viene haciendo desde hace por lo menos 4 años en cuanto a la seguridad de su flota, incorporando en sus pliegos de compra o alquiler, la exigencia de que los vehículos usados por nuestros funcionarios tengan el máximo equipamiento de seguridad, en particular con air bags y Control de Estabilidad entre otros.

Subgcia Logística del Transporte Gcia Infraestructura y Logística del Transporte

Mitos

Homenaje a la palabra

Mitos en el Interior y en Montevideo a través de los tiempos", charla de Néstor Ganduglia

Con motivo de la celebración del Día del Libro Nacional, la Biblioteca de UTE invitó al escritor y psicólogo Néstor Ganduglia a brindar una charla a los funcionarios y funcionarias. En la ocasión, Ganduglia disertó sobre los "Mitos en el Interior y en Montevideo a través de los tiempos".

La Sala de Prensa del piso 11 se vio colmada de público que acudió a escuchar la narración de historias y personajes que este autor tiene para contar. Con varios libros de su autoría, sobre relatos mágicos y leyendas urbanas, Ganduglia comenzó su alocución instando a los presentes a compartir experiencias extrasensoriales, aquellas que no tienen explicación lógica, que se transmiten de forma oral y que forman parte de la identidad de cada uno de nosotros como pueblo. "Con cada historia que se comparte vienen otras" dijo, "enriqueciendo así el imaginario colectivo de una sociedad, ya que el diálogo, el intercambio, constituyen un homenaje a la palabra".

"Las historias de Montevideo, del Uruguay, con sus personajes, aquellos que caminaron sus calles, barrios y esquinas, que todos conocemos o escuchamos alguna vez tienen que ver con todos nosotros", agregó. "Es una literatura sin autor, sin dueño que vale la pena conocer y compartir conociendo, a través de ellas, los más profundos miedos e interrogantes de una comunidad".

En las casi dos horas que duró la charla, el escritor y psicólogo intercambió anécdotas con los presentes, así como también investigaciones que él mismo realizó en distintos lugares de Montevideo, del interior de nuestro país y el exterior.

Para finalizar, Ganduglia expresó que "la dinámica actual en la que vivimos, no nos permite tener una comunicación fluida, hay que escucharse más", afirmó, "estar atentos a lo que sucede a nuestro alrededor, darnos el tiempo de registrar nuestro entorno y al otro".

Al terminar el evento se sortearon entre los participantes cuatro libros: dos del disertante y dos de la escritora Mercedes Vigil.

Con esta actividad, la Biblioteca de UTE agregó un evento más del ciclo de charlas que comenzaron en el año 2002 y que permitieron que varios exponentes literarios pudieran dar a conocer su obra como parte del festejo del Día del Libro Nacional.

Comunicación Corporativa y Responsabilidad Social

Restaurador de nuestra historia

Walter Silva Martino

Cada vez que necesito información sobre las obras de arte de UTE, cuento con un asesor invalorable en la persona de Walter Silva Martino. Es un placer hablar con él, no solo por lo que sabe de pintura sino también por su increíble memoria. Tiene un recuerdo vívido de todos aquellos detalles que en su momento le llamaron la atención. Unas pequeñísimas gallinas picoteando, en el cuadro de Schenone Puig, las medias de mujer con las cuales estaba hecho el tapiz de “Hiroshima my love” de Mario España Corrado, es algo que nunca deja de sorprenderme. Se nota que ama el arte y tiene una especial sensibilidad hacia esa materia.

Nos conocimos en el festejo de los cien años de UTE en el Auditorio Adela Reta del SODRE. Cada tanto mantenemos largas charlas telefónicas en las cuales de a poco recompongo la historia de estas obras, algunas ya lamentablemente e irremediablemente perdidas. Solo quedan rastros de ellas en su memoria…

Walter Silva Martino fue integrante del equipo de restauración bajo la jefatura de Juan Carlos Elizalde. En 1980 ingresó al taller como “Ayudante del Restaurador y Conservador Artístico”, estando él mismo, los últimos años antes de jubilarse, a cargo de dicho taller. Fue parte del equipo que restauró el mural de Jonio Montiel que se encontraba en la Sala de Sesiones de Directorio, por cuyo trabajo recibió una felicitación expresa del Directorio de la época, en octubre de 1986: *“considerando que la tarea de restauración de esa obra ha sido realizada con singular esmero y eficiencia, por el equipo que trabajara bajo las órdenes del Restaurador Artístico Juan Carlos Elizalde integrado por Walter Silva Martino y Ruben Darío Calone Báez….”*

Cada mural representaba una alegoría. Uno era La Familia y el segundo La Agricultura que ilustra el título.

Es además, él mismo un artista, dibujante y pintor para más datos. En UTE, según consta en un inventario antiguo, había dos obras de él; un retrato de Artigas que se encontraba en la Guardería (la foto que acompaña la nota) y ahora se encuentra en la Gerencia de Gestión Humana y el óleo “Ruinas de Cuñapirú”, que no he podido ubicar hasta el momento pero mantengo la esperanza de hacerlo en algún momento.

Ingresó a UTE en 1952, jubilándose en el año 1993. En enero de 1985 obtiene una beca de la OEA en Madrid para concurrir al curso de restauración de obras de arte.

Estando en el taller, tuvo a su cargo la preservación de más de 300 obras de arte. Además, me contaba, que en una de las obras de José Cúneo, se encaró un trabajo nunca realizado en el país (según sus propias palabras); la separación de dos capas pictóricas de una misma obra, anverso y reverso de la misma tela. Esto fue descubierto por casualidad cuando se iba a restaurar la pintura. En este proceso, se descubre otra pintura del autor que estaba contenida en el mismo cuadro.

Estudió pintura en los talleres de los pintores: Sergio Curto, Edgardo Ribeiro, Esteban Garino; dibujo con Manolo Lima; grabado en el Club de Grabado; escultura en UTU y fue alumno de la Escuela Nacional de Bellas Artes. En sus comienzos asistió al Taller Torres García.

Expone en el Banco República, Salón Nacional de Artes Plásticas y Visuales de Paysandú, Salón Departamental de Artes Plásticas y Visuales de San José, Galería Losada, Bental SRL e interviene en el Concurso de Afiches del SODRE.

sbottero@ute.com.uy

Rubén Dal Monte

Maestro con mayúscula en Sistemas Eléctricos de Potencia

Recordando ingenieros y técnicos notables en el desarrollo de la Hidrogeneración en el Uruguay, en el número anterior de Somos comenzamos con Luis Giorgi, hoy recordamos a Rubén Dal Monte Ferrari.

Ruben Dal Monte Ferrari (1922-2015) representa palabras mayores en ingeniería, quizás el que mayor nivel técnico y excelencia haya alcanzado. Graduado como ingeniero industrial en 1947, ingresa como pasante, ayudante de ingeniero, junto con el ingeniero Luis Giorgi en LA RIONE, emerge profesionalmente desde nuestras represas, y se destaca en EE.UU., Sudamérica y el mundo, en el área de sistemas de potencia, en especialidades como máquinas eléctricas, electrotecnia, electromecánica, alta media y baja tensión, ensayos eléctricos, regulación, control, comunicaciones, telecontrol, computación y SCADA.

Expulsados los alemanes de la obra de Rincón del Bonete en 1942 a causa de la Segunda Guerra Mundial, el ingeniero Luis Giorgi, director de LA RIONE, envía a EEUU a cinco jóvenes ingenieros: de Anda, Vázquez Praderi, Luis Jauge, Campistrous, Cagno y Rezzano como jefe de misión. El objetivo era estudiar la ingeniería necesaria visitando obras y represas como Boneville en el Río Columbia y otras, para realizar la adaptación de los nuevos equipamientos adquiridos en los EEUU. En ese momento Ruben Dal Monte era estudiante e ingresa a LA RIONE como ayudante de ingeniero.

Don Milton Martínez, funcionario de UTE retirado, quien trabajó en el tendido original de las líneas de 150 KV entre Rincón del Bonete y Montevideo (ver fotografías) y luego en Despacho de Cargas en Melilla, nos relató que trabajó

con Dal Monte y el ingeniero Víctor Campistrous en el tendido de dichas líneas para LA RIONE. El tendido de la primera línea comenzó en julio de 1944, con el montaje de 780 torres.

Hoy en día las torres de transmisión se arman sobre el suelo, horizontalmente y son posicionadas con una grúa sobre la base. En una de las tantas fotografías que nos facilitó Milton Martínez, se ven como casi 800 torres de la línea de 150 KV. Eran armadas verticalmente con un par de simples plumas, aparejos de cuerda y poleas, dos bueyes, un plumín, “mucho pulmón” y “garra” de una docena de hombres.

Es conocida y verídica la historia en la cual Dal Monte se encontraba trabajando en lo alto de una torre, se allega una persona caminando que le saluda desde abajo, pero Dal Monte no puede oír sus palabras, responde el saludo con la mano y continua trabajando sin percatarse de que

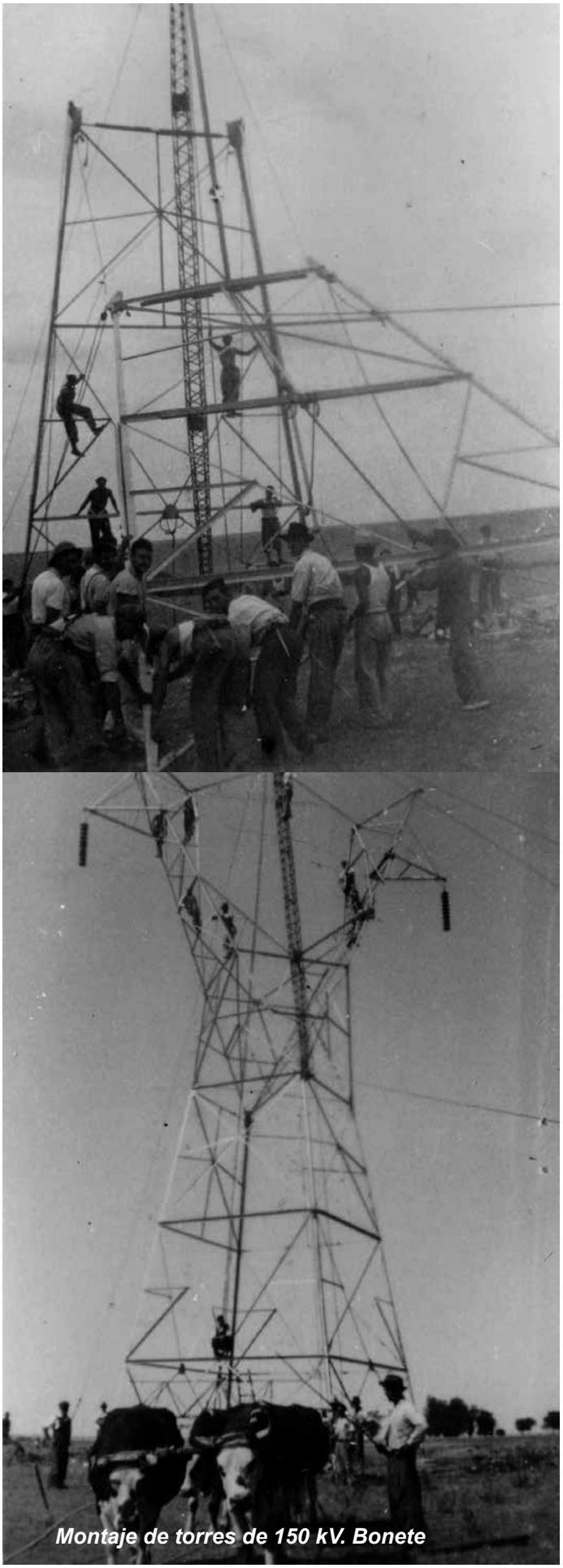
quien estaba en el suelo era Director de UTE, el que viajó desde Montevideo y seguramente esperaba un afable saludo del proyectista de la primera línea de alta tensión (161 KV) del Uruguay.

En 1959 Uruguay, y en particular el Río Negro sufrió la peor inundación en la historia conocida del Río. La central Dr. Gabriel Terra (Rincón del Bonete) se vio desbordada, se inundó la sala de máquinas, dejando indisponible la represa para generar energía por más de un año. Las aguas también cubrieron la obra de la represa Rincón de Baygorria en el comienzo del montaje de los equipamientos electromecánicos (generador y turbina). No tenemos registros respecto a la actuación de Don Rubén en la misma, siendo ya jefe de proyectos por el contralor de Obra de UTE en Baygorria, pero seguramente fue con la seriedad y aplomo que le caracterizaba, si es que la tuvo. En esos momentos, años 1959, 60 y 61, Dal Monte estaba ocupado y apremiado, junto a los ingenieros de Siemens, en poner en marcha las máquinas de Baygorria lo antes posible, dada la indisponibilidad de Bonete para generar energía para alimentar la ciudad de Montevideo.

Al finalizar la obra de Baygorria Dal Monte emigra a los Estados Unidos para ingresar a la consultora Harza Enginnering de Chicago. La consultora Harza era quien en 1943 realizará el proyecto de adaptación de las turbinas y generadores General Electric comprados en Estados Unidos, para poder hacerles funcionar en la finalizada obra civil construida por la Casa Siemens Baunnion de Alemania. La consultora Harza de Chicago fue una exigencia de la banca y el Departamento de Estado de los EEUU para el otorgamiento del préstamo y aval bancario que permitió a La RIONE adquirir los generadores y turbinas de Rincón del Bonete en pleno desarrollo de la Segunda Guerra Mundial, luego del rompimiento de relaciones entre Uruguay y Alemania en 1942.

El fundador de la consultora Harza, Leroy Francis Harza, experiente consultor en ingeniería de proyectos de potencia y controles de obra, fue el primer ingeniero 100% independiente de las empresas contratistas, asegurando a los contratantes, empresas públicas, una mejor calidad de los proyectos. En la década del 1930 Harza llegó a tener 200 empleados, los que pasaron al servicio militar en la Segunda Guerra Mundial, quedando Harza solo con su dueño y secretaria, y sin contratos. La consultora subsistió durante la guerra gracias al contrato con La RIONE en Uruguay, lo que además le permitió ser reconocida mundialmente y expandirse como consultor internacional.

En Harza Engineering, Dal Monte participó en numerosos proyectos de generación, transmisión y distribución de energía eléctrica. Entre muchos, trabajó en el proyecto, obra, puesta en marcha y operación de la represa de Gurí (10.000 MW) en Venezuela, una de las seis represas de más de 10.000 MW de potencia en el mundo. Las más conocidas son Itaipú en Brasil con 14.000 MW, y Tres Gargantas en China con 25.000 MW.



Montaje de torres de 150 kV. Bonete

Baygorria en obra

Ya en los Estados Unidos, en 1968, Dal Monte se graduó en una maestría en ingeniería eléctrica en el Instituto Tecnológico de Illinois. En 1969 se instala en Lombard con su familia, su esposa y siete hijos. A su retiro en 1999 se muda a South Haven, Michigan. Dal Monte es miembro de IEEE (Instituto de Ingenieros en Electricidad, Electrónica y Computación) con la categoría "IEEE Life Member", mayor grado alcanzable en la IEEE. También es miembro de la Sociedad Ingenieros Profesionales de Illinois.

En 1980, Dal Monte, proyectista de Harza, fue promovido al puesto de asistente del gerente de Computación y Comunicaciones, supervisando el diseño e instalación de sistemas de control computarizados de generación, regulación y transmisión/distribución.

Sin duda el ingeniero Dal Monte dejó huella en las represas del Río Negro, Rincón del Bonete/Gabriel Terra, Rincón de Baygorria y la transmisión en UTE.

¡Muchas gracias "Don" Rubén!

En el 2012 con motivo de la celebración del evento "IEEE Millestone 2012", premio entregado a la represa Dr. Gabriel Terra por la IEEE, la ingeniera Ventura Núnez, a través del Ing. Miguez de IEEE, nos comunicó que se encontraba en Uruguay el ingeniero Rubén Dal Monte, y que gustaría de visitar las represas. Habíamos conocido a Dal Monte en un curso de posgrado de optimización en el Despacho de Carga en los años 90', y en documentación y firma de planos, durante su notable actuación en el proyecto y obra de la represa Rincón del Baygorria. Lamentablemente el feliz encuentro fue imposible de alcanzar.

Ing. Pablo Thomasset Trakalo
C.H. Dr. Gabriel Terra

Aporte solidario

Grupo "Gente Amiga" 2002-2017 Cumplimos 15 años

Dedicamos este espacio en homenaje a todos los compañeros solidarios de nuestra UTE que desde muchos rincones del país se suman año tras año para estar unidos a brindar su aporte material y afectivo de corazón y alma, para salvaguardar la integridad de las familias, Centros, Instituciones, Hospitales, y muchos lugares más.

En este pequeño artículo, damos cuenta de las actividades que realizamos durante el año 2016.

Queremos destacar la enorme alegría y satisfacción que sentimos durante las entregas, al ver esas caritas felices de los niños. Compartimos esos momentos con golosinas, galletitas y alfajores.

REGIONAL CENTRO

CANELONES - ESCUELA N° 199: reparación de instalación eléctrica, compra de tomas y enchufes para poder usar calo-ventiladores y estufas.

PROGRESO - JARDÍN DE INFANTES 211: entrega de juegos didácticos.

REGIONAL ESTE

TREINTA Y TRES – Desde Punta del Este, Maldonado y Aiguá se enviaron donaciones para familias que sufrieron inundaciones: vestimenta, calzado, ropa de cama, colchones, alimentos, etc.

MINAS – ropa de abrigo para varias familias en contexto de vulnerabilidad. Además, se juntaron tapitas de botellas para el proyecto “Creciendo Juntos”.

MALDONADO NUEVO – MERENDERO DESPERTAR– Se entregaron juguetes y compartieron golosinas para el Día del Niño.

SAN CARLOS – ESCUELA N° 13 – Afectada por el temporal en diciembre/2016. Colaboración de juguetes y material didáctico.

REGIONAL NORTE

SALTO – En el CAIF SAN EDUARDO se hizo entrega de un equipo de música, juegos didácticos y juguetes.

MONTEVIDEO

BARRIO MONTERREY PASO CARRASCO - MERENDERO CAMINO DE LA REDENCIÓN: Proyector, vestimenta, calzado, libros, juegos y juguetes.

Desde Montevideo se colaboró con la Parroquia en la ciudad de DOLORES como consecuencia del tornado.

REGIONAL OESTE

Se hicieron las siguientes entregas:

SAN JOSÉ – CAIF SOL Y LUNA – juegos didácticos.

ROSARIO – CLUB COLEGIALES – Para varias familias que sufrieron inundaciones: vestimenta, calzado, ropa de cama, etc.

COLONIA – PARAJE PIEDRA DE LOS INDIOS Escuela 13 – Implementos para cocina, vestimenta, calzado y útiles escolares.

COLONIA – PARAJE RIACHUELO – Escuela 56 – Útiles escolares y prendas de vestir.

CIUDAD DEL PLATA – Escuela Especial 119 – Jarra eléctrica y microondas.

El que ayuda, también necesita ser ayudado, para seguir ayudando

Lois casal

Roswita Mekelburger
Gente Amiga

El revoltijo

Presentaciones

Melina Marmolejo le da la bienvenida a su hermanita **Zoé**, hijas de Miguel Marmolejo y Leticia de la localidad de Cerro Chato.

¡Felicidades!

Guzmán presenta a su hermanita **Isabel,** hijos de Raúl Canales y Fernanda.

¡Felicitaciones!

Logros

Los compañeros de la Oficina Comercial San Carlos quisieron compartir con todos esta hermosa noticia que los enorgullece y desearle a Karen, en nombre de todos, el mejor de los éxitos:

Mi nombre es Karen Paulette, tengo 16 años. Soy becaria de la UTE desde febrero de este año en la Oficina Comercial de UTE San Carlos. Participé de un concurso en Montevideo llamado All Dance World Internacional el 13 de mayo, y gané el primer premio como solista juvenil en Danza Española, me entregaron una medalla al primer premio, y un diploma certificando el pase para ir a competir a Orlando el 23 de Noviembre del 2017. Ahora viajaré hasta allí representando a Uruguay. Con mucha emoción y ansias espero ese día para debutar. La experiencia y aprendizaje que dejan este estilo de eventos son muy ricos, por eso debo aprovechar esta enorme oportunidad.

Luchemos, para que los artistas Uruguayos puedan brillar más allá de un salón de ensayo!

Karen Paulette

¡FELICITACIONES KAREN!

FELICITACIONES

por la llegada de...

DELFINA
mamá y papá: Cristina
y Mauricio Gómez
04/05/2017

NICOLÁS
mamá y papá: Alejandra
y Christian Albrieux
30/10/2017

INDIANA
mamá y papá: Paola y
José Luis Teodoro
23/03/2017

ISABEL
mamá y papá: Fernanda
y Raúl Canales
28/07/2016

ZOÉ
mamá y papá: Leticia y
Miguel Marmolejo
17/03/2017

ISABELLA PI
mamá y papá: Evelyn y
Rafael Pi
11/11/2017

VICTORIA
mamá y papá: Tatiana
y Diego Pérez
04/05/2017

Festejo

Asociación Pro Fomento Parque de Vacaciones

En un año muy especial para nuestra querida colonia de vacaciones al acercarse su 70 Aniversario, tuvimos la enorme satisfacción de poder festejar el nuestro, 69 años de apoyo incondicional, en el lugar que sentimos propio por naturaleza. Pudimos compartir momentos inolvidables en nuestra Jornada Recreativa para jubilados y pensionistas con las personas pioneras y firmes defensoras de lo que ha significado un patrimonio sentimental a través de los años.

Este año más que nunca invitamos a todos los compañeros que quieran participar en nuestras actividades a arrimarse a colaborar en el trabajo que es permanente, en un año además de elección de autoridades.

Mantenemos activas las diferentes formas de promocionar a la institución y el compromiso de defender la colonia de vacaciones por excelencia.

Parafraseando a un compañero es justo recordar su decir: “Nadie es capaz de poner precio a lo que significa el Parque afectivamente “

Gracias y hasta la próxima...

COMISIÓN DIRECTIVA
Asociación Pro Fomento Parque de Vacaciones

Sociales

Recibida

Maira Sosa

Felices y orgullosos de nuestra compañera Maira Sosa que se recibió de Contadora…
Te deseamos muchas ***FELICIDADES. ¡MUY MERECIDO!***

Compañeros de Oficina Comercial San José de Mayo

Despedidas

Juan Barrios

Se nos jubiló un gran compañero de la Oficina Comercial Rosario: JUAN BARRIOS (Juancito).

¡Tus compañeros te deseamos mucha suerte en esta nueva etapa!

Despedidas

Clara Brianthe

Quienes tuvimos la fortuna de compartir nuestro tiempo laboral con Clara,tenemos la certeza de que es una gran persona, que aunque ya no está como personal activo de UTE, deja lo mejor de sí aquí con nosotros, sobre todo su calidad humana y su excelencia a nivel laboral.
En su paso por nuestra Empresa cosechó, sin duda, muchos reconocimientos, por sus ganas de trabajar, por su dedicación, porque todos los que trabajaron con ella sabían que podían confiar en la calidad y veracidad de la información que brindaba. ¡Esa forma de trabajo es un legado que dejó grabado en su gente.!
La recordamos con cariño y deseamos que disfrute mucho de esta nueva etapa, que si bien es diferente seguramente también será muy enriquecedora.
No es fácil despedir a una compañera, hemos pasado mucho tiempo juntos, con éxitos, fracasos, alegrías, tristezas… Ahora que se bajó del barco,la echaremos de menos, guardando los momentos compartidos en nuestra memoria.

"Memoria selectiva para recordar lo bueno, prudencia lógica para no arruinar el presente, y optimismo desafiante para encarar el futuro".

Isabel Allende

PinochoHerrero

Deseamos saludar a nuestro compañero Luis "PINOCHO" Herrero que formó parte de nuestra empresa durante 38 años.

"En la vida, lo que a veces parece un final, es realmente un nuevo comienzo"

Muchas felicidades en esta nueva etapa son los deseos de un gran amigo Emiliano Colla y Compañeros de Centro de atención San Bautista, San Ramón y Oficina Comercial Sauce.

AGRADECIMIENTO

Compañeros y compañeras quiero por este medio poder darles las gracias por la fuerza que me dieron con sus llamadas y palabras de aliento para superar el accidente que tuve y los meses que estuve en el BSE. Hoy estoy más que agradecido de estar vivo y con secuelas mínimas.

No tengo palabras para agradecer a la cantidad de compañeros que se preocuparon para que saliera adelante. Saber que mal o bien se ha caminado bastante bien en estos 38 años y ser apreciado por la mayoría es un gran orgullo.

Así que nuevamente les digo muchas gracias a todos!!

Los saluda con mucho cariño

Walter H Denis
Departamento de Flota Pesada